

LUNES
10 DE
FEBRERO
2025

PRECIO
G. 30.000

AÑO 13

N° 3.157



"Apostamos a innovar e invertir en más infraestructura"

EDUARDO GIMÉNEZ
DIRECTOR EJECUTIVO

La firma Bristol, líder en el sector de electrodomésticos y tecnología, continúa su proceso de expansión con la apertura de 14 nuevos locales el año pasado en el interior del país, a los que se suman cuatro más en lo que va de este año, informó su director ejecutivo, Eduardo Giménez.

"Seguiremos apostando por promociones agresivas, alianzas estratégicas con entidades financieras, así como por la digitalización y automatización de procesos. El crecimiento económico impulsa la demanda y fortalece la confianza del consumidor", destacó.

Pág. 4



Sequía reduce las estimaciones para la cosecha de soja

La falta de lluvias está afectando los rendimientos en casi todo el país, con un impacto más severo en los departamentos del norte de la región Oriental. Como consecuencia, las estimaciones para la zafra principal han sido ajustadas a la baja en un 8,4% respecto a la campaña anterior, según un análisis de la consultora Stonex. El informe también advierte sobre la incertidumbre en torno al impacto del fenómeno La Niña en otros cultivos, como el maíz, lo que podría generar mayores desafíos para el sector agrícola.

Pág. 16

PROTESTA
ESTEÑOS CRITICAN
SUSPENSIÓN DE LICITACIÓN
PARA OBRAS DEL PUENTE
DE LA INTEGRACIÓN.

Pág. 10



LLEGÓ LA GUÍA QUE CONECTA

Más información
publicidad@5dias.com.py
0982 456111

#EDITORIAL

La convergencia de vulnerabilidades ambientales y dependencia económica primaria exige políticas urgentes de adaptación, especialmente en tecnología agrícola resiliente y diversificación energética. Paraguay enfrenta una encrucijada climática con riesgos y oportunidades simultáneas. Sectores como energías limpias, agroindustria regenerativa y mercados de carbono podrían aportar hasta 1,200 millones dólares anuales adicionales al PIB para 2030 si se implementan políticas coherentes. La clave está en transformar vulnerabilidades en ventajas mediante innovación tecnológica y alianzas público-privadas.

FINANZAS
LA MAYOR DEMANDA DE
CRÉDITO VENDRÁ POR EL
COMERCIO Y CONSUMO,
ESTIMAN LOS BANQUEROS.

Pág. 11

DÓLAR 7.750 7.820 | PESO 5 6 | REAL 1.335 1.370 | EURO 7.850 8.250 | DOWJONES 44.705 | BOVESPA 126.139



KICKS 2025
AUTOMÁTICA

Gs. 1.700.000/MES

EL SUV MÁS VENDIDO DEL PAÍS

INCLUYE TRANSFERENCIA Y SEGURO POR 1 AÑO

NISSAN

(0986) 685 555 Garden

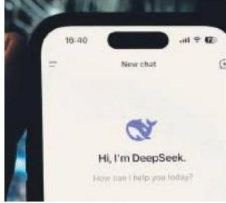


A vuelo de pájaro

ARGENTINA

APRUEBAN SUSPENDER LAS PASO

Cámara baja de Argentina aprobó la propuesta de Javier Milei de suspender las Paso. La medida pasa ahora al Senado para su consideración. Dos docenas de legisladores se abstuvieron de votar.



TECNOLOGÍA

BUSCAN PROHIBIR DEEPSEEK EN ESTADOS UNIDOS

Legisladores buscan prohibir DeepSeek en dispositivos del gobierno de Estados Unidos. Afirman que los estadounidenses están compartiendo información altamente sensible con la IA.



BRASIL

CARGILL TOMARÁ CONTROL TOTAL DE SJC BIOENERGIA

Cargill firmó un acuerdo de compraventa de una participación de 50% en SJC Bioenergía, lo que le otorga el control total de la empresa brasileña de azúcar y energías renovables, según un comunicado.



MÉXICO

BANCO RECORTA 50 PUNTOS SU TASA DE INTERÉS

La Junta de Gobierno del Banco de México (Banxico) recortó este jueves su tasa de interés en 50 puntos base para dejarla en un nivel de 9,50%, en una decisión tomada por la mayoría de sus miembros.



ESPAÑA

IBERIA CRECERÁ 4% EN AMÉRICA LATINA

La filial de IAG, que prevé incorporar dos aviones A321 XLR en la próxima temporada de verano, sumará US\$3,2 millones de plazas con su principal mercado estratégico y consolida sus conexiones con EE.UU., Japón.



AMAZON

GANA 95% EN EL AÑO, PERO PERSPECTIVAS DECEPCIONAN

El gigante del comercio electrónico Amazon anunció este jueves unos beneficios netos de US\$59.248 millones en el ejercicio 2024, un 95% más interanual, pero decepcionó a los analistas con sus perspectivas de ventas.

La Frase

Los estadounidenses deberían tener la oportunidad de trabajar en empleos bien remunerados que produzcan bienes y servicios que puedan vender en este mercado.

JAMIESON GREER

REPRESENTANTE DE COMERCIO EE.UU.



CIFRAS

Lo Positivo

4,9%

CRECIÓ

Del sector agropecuario de Perú en 2024, impulsado por incrementos del 5,1% en el subsector agrícola y del 4,6% en el pecuario.

Lo Negativo

4%

CRECIÓ

La tasa de desempleo en Estados Unidos, y no cumple expectativas en el mes de enero.

EL RANKING

RANKING BANCOS - CRÉDITOS SECTOR SERVICIOS

Cifras expresadas en millones de dólares. Datos al cierre de Diciembre de 2024

	Sudameris Bank		379,06
	Banco Continental		201,90
	Banco Itaú		142,70
	Banco GNB		74,42

Así lo Twittearon



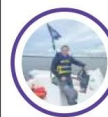
LUIS BAREIRO
@LuisBareiro

La jueza Carmen Silva informó al diputado Lalo Gomez que un grupo de fiscales realizarían 26 allanamientos en busca de bienes del narco Pavao; lo hizo 48 horas antes de los operativos. Se sospecha que Lalo era testaferro de Pavao. La jueza sigue en el cargo. Que tal?



EDU NAKAYAMA
@edu_nakayama

Qué pasa con el Colegio de Abogados @CAP_py, la Asociación de Agentes Fiscales, la de Magistrados y los distintos gremios? Nadie piensa manifestarse contra la grosera intromisión del Crimen Organizado en nuestras instituciones republicanas? Están matando al Paraguay!



GUILLERMO FERREIRO
@GuiFerreiroPy

La Agente Fiscal Sandra Ledesma debe explicar públicamente los argumentos jurídicos por los que imputó a los constructores que trabajaron en la casa de Orlando Arevalos, en una típica maniobra de apriete. #LaMafiaManda

Un café con...



JOAQUÍN GONZÁLEZ

TITULAR DE LA CÁMARA PARAGUAYA DE SUPERMERCADOS (CAPASU)

1. ¿Considera que la suba de precios en la canasta básica podría perjudicar a los consumidores?

La suba de precio es habitual durante los últimos meses del año. Durante el primer trimestre, la situación se normaliza. No hay nada de lo que preocuparse, tenemos una inflación baja del 3,8%, estamos al nivel de un país europeo.

2. ¿La suba del combustible podría afectar a la canasta familiar?

Repercute muy poco en el rubro, los efectos solo se sienten en caso de una suba prolongada. No es tan directo, no es que los precios cambian cada día, depende mucho de los productores.

3. ¿Los supermercados trabajan directamente con los productores?

No tenemos un listado de productores a nivel nacional, para así nosotros llamarles y ver como hacer, creamos un grupo de WhatsApp, pero tampoco salieron grandes negocios. En el primer mundo, los supermercados trabajan directamente con el productor, no tienen una diferencia de precio tan grande como acá.

Yo hablandole a mi perro
Mi perro en su mente:





En Tu Financiera estamos enfocados en ofrecer
soluciones y productos que hagan realidad tus sueños.
¡Gracias por dejarnos ser parte!

14 años



contactanos:



prensa@5dias.com.py

INNOVACIÓN

Eduardo Giménez, director ejecutivo de Bristol

"Apuntamos a la innovación tecnológica y planeamos seguir invirtiendo en infraestructura"

El 2024 ha sido un año de consolidación y crecimiento sostenido para Bristol, destacándose en el sector de electrodomésticos y tecnología en Paraguay. La empresa ha registrado un incremento interanual de doble dígito tanto en ventas como en utilidades, gracias a estrategias comerciales agresivas, innovación tecnológica y la expansión de su red de sucursales. Factores clave como la optimización de la logística y el fortalecimiento del e-commerce han contribuido significativamente a este desempeño positivo.

Eduardo Giménez, director ejecutivo de Bristol detalló que con miras al 2025, Bristol prevé seguir fortaleciendo su presencia en el mercado paraguayo mediante la apertura de nuevas sucursales en puntos estratégicos, enfocándose en ciudades emergentes y regiones con alto potencial de consumo. Además, la empresa planea reforzar su presencia digital a través de nuevas plataformas de venta y atención al cliente, así como modernizar sus tiendas físicas.

Bristol cuenta con un catálogo de más de 5.000 productos, abarcando electrodomésticos, tecnología, muebles y pequeños aparatos del hogar. Entre los productos más demandados se encuentran refrigeradores, televisores, celulares, lavavajillas y equipos de aire acondicionado. La tendencia del mercado apunta hacia productos con eficiencia energética y tecnología de última generación, una demanda que la empresa busca satisfacer con su oferta diversificada.

El director de la compañía detalló que actualmente, Bristol cuenta con más de 90 sucursales distribuidas en todo el territorio nacional.

Giménez indicó que Bristol reafirma su compromiso con el mercado paraguayo a través de una fuerte estrategia de expansión. Con la apertura de nuevas sucursales en diversas ciudades del país, la compañía no solo amplía su alcance comercial, sino que también impulsa el desarrollo económico y la generación de empleo en las comunidades donde opera.

Durante el 2024, Bristol inauguró 15 nuevas sucursales en las localidades de Villa Elisa, Ypacaraí, Cambyreta, Villa Hayes, Katueté, Horqueta, Salto del Guairá, Emboscada, Quiindy, San Juan Misiones, San Pedro del Paraná, Cho-

ré, Mayorquín, Loma Plata y Ayolas.

Este impulso no se ha detenido en 2025, ya que la empresa ha sumado cuatro nuevas sucursales en lo que va del año: Areguá, La Palma y Nueva Esperanza en enero, y San Alberto en febrero.

En el primer trimestre, tienen previsto abrir 6 sucursales, con el objetivo de alcanzar 10 sucursales adicionales a lo largo del año, ubicadas en las ciudades de Vaquería, Itakyry, Yuty, San Pedro del Ycuamandiyú, Eusebio Ayala y Atyra.

"Con esta expansión, Bristol ha generado empleo para más de 3.000 familias paraguayas, beneficiando a aproximadamente 15.000 personas. Esto refuerza su compromiso con el bienestar social y el crecimiento económico del país, consolidándose como una empresa clave en la provisión de productos para el hogar y el desarrollo del mercado local. La continua inversión y crecimiento de Bristol en Paraguay demuestra su firme apuesta por el futuro, llevando calidad y accesibilidad a cada vez más hogares paraguayos", resaltó.

MERCADO

El mercado paraguayo se perfila con grandes oportunidades de crecimiento para el 2025, según Giménez. La estabilidad macroeconómica, el incremento en la digitalización y un mayor acceso al financiamiento son factores que impulsan la demanda de tecnología y bienes duraderos en el país.

De acuerdo con Giménez, los indicadores económicos muestran un panorama alentador, con proyecciones positivas en el Producto Interno Bruto (PIB) y estabilidad cambiaria. En el sector de electrodomésticos, el consumo sigue fortaleciéndose gracias a la mejora en las condiciones de crédito y la consolidación del comercio electrónico. En este contexto, Bristol ve una gran oportunidad en la incorporación de



Eduardo Giménez, director ejecutivo de Bristol.

tecnologías de inteligencia artificial para optimizar los procesos de venta y atención al cliente.

La empresa proyecta un 2025 de consolidación y crecimiento en el mercado. Apuntan a fortalecer su presencia en el país y explorar nuevas líneas de negocio. Para ello, está invirtiendo en mejoras logísticas, atención personalizada y plataformas digitales que permitan optimizar la experiencia de compra de los clientes.

"Nuestro objetivo principal es continuar con el crecimiento sostenido, reforzando nuestra presencia en el país e incursionando en nuevas líneas de negocio. Seguimos invirtiendo en logística, atención personalizada y nuevas plataformas digitales para optimizar la experiencia de compra de nuestros clientes. Bristol tiene como objetivos para el 2025 consolidarse como líder absoluto del sector, expandir su red comercial, mejorar la experiencia del cliente a través de la digitalización y optimizar la logística para una mayor eficiencia operativa", indicó el director.

DIFERENCIACIÓN

El éxito de Bristol se basa en su enfoque en la atención personalizada, la flexibilidad en la financiación y la calidad de sus productos. La empresa cuenta con una amplia red de sucursales estratégicamente ubicadas, lo que le permite una cobertura nacional y una respuesta rápida a las necesidades de sus clientes.

A diferencia de la competencia, Bristol ofrece garantías extendidas, programas de fidelización y un servicio postventa de primer nivel. Se destaca por ofrecer los mejores precios del país, créditos accesibles y entregas gratuitas en menos de 24 horas a nivel nacional.

Gracias a su trayectoria y liderazgo en el mercado, Bristol ha sido reconocida en múltiples ocasiones con el premio Top of Mind, reafirmando su posición como referente en el sector. Con una propuesta de valor enfocada en la experiencia del cliente, la empresa sigue apostando por la modernización de sus sucursales.

ESTRATEGIAS

De cara al futuro, la compañía

apuesta por la transformación digital y la expansión territorial. "Estamos apostando fuertemente por el e-commerce y nuevas herramientas de atención al cliente", señala Giménez.

Para 2025, la estrategia de Bristol se enfoca en la innovación constante, la apertura de nuevas sucursales y la mejora en la atención al cliente. "Seguiremos apostando por promociones agresivas, alianzas con entidades financieras y digitalización con automatización de procesos. También fortaleceremos la logística para entregas más rápidas y realizaremos una gran inversión en tecnología para mejorar el servicio al cliente", explica el ejecutivo.

Para mantenerse en la cima del sector, Bristol basa su estrategia en la innovación continua, la capacitación de su equipo, la inversión en tecnología y la adaptabilidad a las nuevas tendencias del mercado. "El crecimiento económico del país facilita el acceso al financiamiento, incrementa la demanda de bienes duraderos y fortalece la confianza del consumidor", destaca Giménez.

RESPONSABILIDAD SOCIAL

El compromiso social es una parte fundamental de la identidad de Bristol. La empresa participa en diversas iniciativas de impacto social, como su alianza con Teletón, donde no solo realiza donaciones, sino que también promueve el voluntariado corporativo. Además, apoya el deporte nacional mediante el patrocinio de los principales clubes del país. Estas acciones refuerzan su vínculo con la comunidad y consolidan su imagen de marca.

PROYECCIÓN

A largo plazo, Bristol se proyecta como la mejor casa de electrodomésticos del Paraguay, con una estrategia basada en la innovación tecnológica, la expansión territorial y la mejora continua en el servicio al cliente.

"Planeamos seguir invirtiendo en infraestructura, con nuevas sucursales y centros logísticos, además de fortalecer nuestra plataforma digital para ofrecer una experiencia omnicanalidad de primer nivel. Nos proyectamos como una empresa referente en sostenibilidad y digitalización, con un crecimiento sostenido en el mercado regional. Nuestra visión a largo plazo es consolidarnos como la marca más innovadora y confiable. Apostamos por la digitalización, la sustentabilidad y la expansión internacional como pilares estratégicos", sostuvo.

La compañía reafirma su compromiso con la innovación, la excelencia y la expansión sostenible. "Seguiremos liderando el sector con estrategias de crecimiento, digitalización y una experiencia de cliente superior. Bristol es una empresa comprometida con Paraguay. Nos llena de orgullo ser la casa de electrodomésticos número uno en la mente y el corazón de los paraguayos", finalizó Giménez.

Banco Río inicia el año con una doble propuesta pensada para que sus clientes disfruten al máximo la temporada de verano y, al mismo tiempo, puedan planificar sus proyectos con financiamiento a medida. Con una combinación de descuentos exclusivos, promociones en distintos rubros y una campaña fresca y motivadora, la entidad bancaria reafirma su compromiso con el bienestar y crecimiento de sus clientes.

ESA ONDA: UNA CAMPAÑA QUE INSPIRA Y MOTIVA

Banco Río lanzó **"ESA ONDA"**, una nueva campaña que busca conectar con sus clientes a través de un enfoque fresco y cercano. Inspirada en momentos cotidianos de felicidad, motivación y crecimiento, la propuesta apunta a generar identificación y emociones positivas.

"Queremos que nuestros clientes sientan que estamos con ellos en cada paso que dan, acompañándolos en sus logros y en la concreción de sus sueños", señala **Romina Costas, Gerente de Marketing y Banca Transaccional**.

Dentro del marco de esta campaña, Banco Río ofrece regalos directos a quienes habiliten una cuenta, obtengan una tarjeta de crédito, un seguro o accedan a un préstamo en sus sucursales seleccionadas. Entre los obsequios se incluyen hoppelys, bolsones de playa, sombrillas y termos de tereré, perfectos para esta temporada.

La promoción estará vigente hasta el 30 de marzo o hasta agotar stock, y los interesados pueden acercarse a las sucursales del banco en **Encarnación, San Lorenzo, Luque Ciudad del Este y a la Casa Matriz en Asunción. También pueden comunicarse al 021 416 3000** o ingresar a www.rio.com.py para conocer las bases y condiciones.

VERANO CON DESCUENTOS Y BENEFICIOS EXCLUSIVOS

Para lo que queda de febrero, Banco Río ofrece una serie de promociones diseñadas para que sus clientes puedan aprovechar al máximo la temporada estival.

LANZAMIENTO

La promoción está vigente hasta el 30 de marzo

Banco Río apuesta por un verano de beneficios y oportunidades con sus nuevas campañas



Viajes en auto sin costos adicionales: Los tarjetahabientes recibirán 100% de reintegro en todos los peajes con POS del país.

Escapadas de fin de semana: Descuentos de hasta 25% los sábados y domingos en restaurantes, heladerías y hoteles de los destinos turísticos de San Bernardino y Encarnación.

Compras en el exterior: Beneficios de hasta 25% en restaurantes y supermercados de Argentina, Brasil y

Uruguay, todos los días.

Vuelta a clases sin preocupaciones: Hasta 25% de descuento en librerías y grandes tiendas, con opciones de pago en hasta 18 cuotas sin intereses.

Enamorados con ahorros: Hasta 25% de descuento en restaurantes, floristerías, perfumerías, jugueterías y veterinarias.

Además, Banco Río mantiene beneficios exclusivos durante todo el año, como

descuentos en plataformas de streaming, en la cuota social de clubes, estaciones de servicio, restaurantes, supermercados, farmacias y mucho más. Con una oferta tan amplia, el banco se posiciona como un aliado clave para el ahorro y el disfrute en cualquier época del año.

SIEMPRE PENSANDO EN VOS

Con estas iniciativas, Banco Río demuestra que su prioridad es acompañar a sus clientes en cada momento

de sus vidas, brindando soluciones financieras y promociones que faciliten su bienestar y crecimiento. Ya sea disfrutando del verano con descuentos exclusivos o accediendo a financiamiento a medida, el banco

sigue apostando por ofrecer un servicio de calidad y cercanía.

Les invitamos a visitar las redes sociales de Banco Río para conocer más @banco-riopy.



prensa@5dias.com.py

ANÁLISIS

Deuda pública ya creció 12% con Gobierno de Santiago Peña

“La tendencia creciente del servicio de la deuda pública impone limitaciones al desarrollo”

En los últimos años, el endeudamiento de los países emergentes ha sido motivo de análisis y debate entre economistas y organismos multilaterales. Paraguay, con una deuda que ronda el 40% de su Producto Interno Bruto (PIB), se encuentra en una situación que, aunque manejable, requiere una estrategia clara para evitar riesgos financieros a futuro. El endeudamiento público, cuando se utiliza de manera estratégica y sostenible, es una herramienta fundamental para el desarrollo de un país; sin embargo, en Paraguay, la deuda pública ha venido creciendo a un ritmo más acelerado que la economía, lo que plantea desafíos para mantener su estabilidad financiera.

Desde la asunción del presidente Santiago Peña, la deuda pública ha registrado un incremento del 12%. Al inicio de su gobierno, el saldo de la deuda era de US\$ 16.407 millones, y al cierre de 2024 alcanzó los US\$ 18.083 millones, lo que representa un aumento de US\$ 2.036 millones en un corto período de tiempo.

El Informe de Deuda Pública elaborado por el Viceministerio de Economía y Planificación del Ministerio de Economía y Finanzas (MEF) detalla que, al cierre de 2024, la deuda pública total representaba el 40,7% del PIB, con una distribución entre deuda externa e interna de la siguiente manera:

Según el Informe de Deuda Pública del Viceministerio de Economía y Planificación del MEF, al cierre de 2024, la deuda pública total equivalía al 40,7% del PIB, con una composición de 86,9% en deuda externa (US\$ 15.722 millones) y 13,1% en deuda interna (US\$ 2.361 millones), mientras que el pago del servicio de la deuda en el año alcanzó los US\$



1.809 millones.

ANÁLISIS DE EXPERTOS

Jorge Garicoche, gerente de economía de Mentu, es fundamental contextualizar estos datos antes de encender las alarmas. Advierte sobre la necesidad de interpretar con cautela los informes de organismos internacionales, ya que estos suelen agrupar economías en grandes categorías sin especificar realidades locales. Mientras algunos reportes señalan que un 40% de deuda pública so-

bre el PIB puede ser riesgoso, otros establecen que el límite de preocupación se sitúa en el 60%, especialmente para economías de ingreso medio como la paraguaya.

Diferentes organismos internacionales como el Fondo Monetario Internacional (FMI) y el Banco Mundial han señalado que no existe un umbral único de endeudamiento aplicable a todos los países. La sostenibilidad de la deuda depende de diversos factores, como la capa-

cidad de pago, la estructura de ingresos y la solidez de la economía.

“El ratio deuda-PIB nos indica solamente cuánto de nuestra deuda representa una proporción de lo que generamos en un año, pero lo que realmente debería importarnos es la capacidad de pago”, enfatiza el economista. Más allá de las cifras absolutas, la clave está en evaluar la sostenibilidad del endeudamiento en función de los recursos disponibles para cumplir con



JORGE GARICOCHÉ
GERENTE DE ECONOMÍA DE MENTU.

Más allá de las cifras absolutas, la clave está en evaluar la sostenibilidad del endeudamiento en función de los recursos disponibles para cumplir con los compromisos”.

los compromisos adquiridos.

A pesar de que la deuda es manejable en la actualidad, el analista destaca un aspecto preocupante: el servicio de la deuda, es decir, los intereses que el Estado debe pagar anualmente, ya equivale al presupuesto de inversión en infraestructura. “Este es un dato crítico porque significa que los recursos que podrían destinarse a hospitales, rutas u otras obras públicas están siendo absorbidos por el pago de la deuda”, explica.

HERRAMIENTAS

Dada la presión que la deuda ejerce sobre las finanzas públicas, las Alianzas Público-Privadas (APP) surgen como una herramienta clave para viabilizar inversiones sin aumentar el endeudamiento directo del Estado.

Sin embargo, Garicoche subraya que estas también tienen sus límites: “Si el esquema de APP consiste en que el sector privado financia la obra y el Estado le paga en el tiempo, sigue siendo una obligación fiscal. No la llamamos servicio de deuda, pero en la práctica es un compromiso financiero a futuro”. El economista considera que las APP más beneficiosas para Paraguay son aquellas donde el sector privado tiene mayor participación en la gestión.

Finalmente el economista señala que Paraguay no enfrenta una crisis de deuda inmediata, pero la tendencia creciente del servicio de la deuda impone limitaciones al desarrollo de infraestructura y servicios públicos. La clave estará en mantener una estrategia fiscal prudente, optimizar el uso de las APP y garantizar la transparencia y eficiencia en la ejecución de proyectos. El desafío no es solo contener la deuda, sino garantizar que su manejo no comprometa el crecimiento y el bienestar futuro del país.



27 enero al 28 febrero

Días GNB

VUELTA A CLASES

en librerías seleccionadas

Con tus tarjetas de
CRÉDITO Y PREPAGA
Mastercard

Hasta **25% off**

25% off Black, Black Premier y Metalcard Premier

20% off Mastercard Clásica y Oro

15% off Mastercard Prepaga

Hasta **10 cuotas** sin intereses

Consulte bases y condiciones en www.beneficiosbancognb.com.py



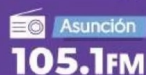
HORA PICO

CON LUCAS NATALONI

18:00 A 20:30 HS.

SEÑAL DUAL

MIRANOS POR



venus.com.py



ELECTRICIDAD

En plena ola de calor, cortes de luz afectan a miles de usuarios

La ANDE había anunciado trabajos de refuerzo, pero las fallas persisten

prensa@5dias.com.py

El jueves de la semana pasada a la tarde, miles de usuarios de la Administración Nacional de Electricidad (ANDE) sufrieron cortes de luz en lugares de Asunción y Villa Hayes, el día quizás más caluroso en lo que va del año.

Desde la estatal eléctrica comunicaron que la falla se debió a que la línea de transmisión 500 KV Ayolas - Villa Hayes quedó fuera de servicio y a consecuencia de esto se vieron afectadas las subestaciones de Villa Elisa, Lambaré, Puerto Sajonia, General Díaz, Central, Villa Hayes y San Antonio.

Una vez más, como ya es costumbre cada verano, los ciudadanos se ven afectados por las fallas en la energía, a pesar de que antes de que comience cada temporada anuncian trabajos de adecuación y prometen que el servicio será mejorado para el beneficio de los

usuarios.

Entre las últimas promesas y trabajos que realizarían antes de este verano, Félix Sosa, presidente de la ANDE, anunció entre las prioridades la limpieza de las franjas bajo las líneas de transmisión de 500 kV, que en el verano pasado sufrieron incendios, afectando el servicio.

Asimismo, comentó que estaban enfocados en el mantenimiento preventivo de las líneas de transmisión de 120.000 y 230.000 voltios, así como de las subestaciones, con el fin de asegurar un mejor rendimiento durante el verano, algo que ese día no fue posible.

Además, informó en octubre del año pasado que la ANDE realiza labores para la construcción de 100 nuevas líneas de distribución de 23.000 voltios para evitar sobrecargas en zonas de alto consumo.

A ÚLTIMA HORA

Al día siguiente de la falla

en el servicio, el presidente de la ANDE encabezó una reunión estratégica con los principales referentes técnicos de todas las agencias regionales de la institución para coordinar acciones que garanticen la estabilidad y cobertura del servicio eléctrico ante las altas temperaturas de este verano, según informaron desde la entidad.

"Dicha reunión tiene como objetivo identificar las zonas con mayores inconvenientes en el suministro eléctrico a fin de reforzar los trabajos de mantenimientos en las líneas de Media y Baja Tensión y aumento de potencia en los transformadores de distribución, así como los trabajos realizados en Subestaciones para el refuerzo del Sistema Interconectado Nacional, con el fin de mejorar la continuidad y calidad del suministro eléctrico en todo el país", refiere el comunicado.

Estuvieron presentes en esta reunión el Gerente

Técnico, Ing. Tito Ocariz; el Director de Distribución, Ing. José González; el Director de Gestión Regional, Ing. Jorge Barrios; el Director de Telemática, Ing. Luis Poisson; el Director de Redes Inteligentes, Ing. Gustavo Encina; el Gerente Comercial, Ing. Hugo Rolón y el jefe de Gabinete interno, Ing. Luis Torres, informaron.

RECLAMOS

Muchas quejas se vieron en las redes sociales luego del percance eléctrico, denunciando principalmente equipos que se fundieron, lo que a su vez genera un problema en la economía de las familias. Ante esto, el gerente comercial de la ANDE, Ing. Hugo Rolón, comentó los pasos que se deben seguir para denunciar y buscar la reposición por parte de la institución.

"Lo primero que uno tiene que hacer es hacer el reclamo al área técnica para que ellos puedan constituirse y constatar los equipos que sufrieron la avería.

Posteriormente, el usuario debe realizar esa solicitud de reposición de los costos de reparación a través de la página web de la ANDE. Tenemos un formulario habilitado que pueden descargar de la página web, se completa con todos los datos del titular del suministro. Es importante aclarar que debe ser el titular del suministro el que haga las gestiones, porque a él se le va a pagar el resarcimiento correspondiente", explicó en una entrevista.

INVERSIONES

En la misma semana, desde la ANDE informaron que prevén invertir US\$ 162 millones en los próximos dos años para fortalecer la infraestructura de distribución de energía en la Región Occidental.

El plan contempla dos proyectos principales: la construcción de una línea de transmisión de 220.000 voltios entre Villa Hayes y Pozo Colorado, y la instalación de una subestación eléctrica en Carmelo Peral-

LA CIFRA**US\$ 162**

MILLONES DE INVERSIÓN EN EL CHACO HASTA EL 2027.

EL DATO

ANTE QUEJAS POR EQUIPOS DAÑADOS, LLAMAN A HACER LAS DENUNCIAS.

ta.

El presidente de la ANDE explicó que estas obras buscan acompañar el crecimiento económico de la zona. Sus declaraciones se dieron en el marco de la jornada de Gobierno realizada este miércoles, donde autoridades del Ejecutivo participaron en la inauguración del centro de acopio y fábrica de balanceados de la Cooperativa Fernheim en Filadelfia.

INDUSTRIA

MIC y sector privado analizan estrategias para fortalecer el sector

Metalurgia nacional apuesta por una mayor inversión y desarrollo

prensa@5dias.com.py

EL DATO

EN LA VISITA DISCUTIERON PLANES DE EXPANSIÓN EN EL SECTOR METALÚRGICO.

El viceministro de Industria, Marco Riquelme, realizó una visita a las empresas metalúrgicas nacionales MV Aceros S.A. e Industria Metalúrgica Schussmuller S.A., integrantes de la Cámara Paraguaya del Acero (Capac), con el objetivo de evaluar la producción de productos siderúrgicos, el nivel de inversión y el desarrollo de la industria nacional.

Durante la visita, se discutieron los planes de expansión en el sector metalúrgico, considerado estratégico debido a su relación con otras industrias, como la construcción y el transporte fluvial.

Se observaron los procesos productivos de una amplia gama de productos, incluyendo chapas, perfiles, flejes, ángulos, techos de chapa, caños, tubos y diversas estructuras metálicas.

Estos productos son resultado de inversiones significativas en maquinaria, equipos, instalaciones y medios de transporte, que forman parte de la cadena de distribución a clientes en todo el país.

El Ministerio de Industria y Comercio (MIC) destaca que la industria metalúrgica se ha convertido en los últimos años en la principal importadora a través del Régimen de Materias Primas y ha incrementado su participación en la importación de maquinaria y equipos mediante la Ley 60/90.

Estos regímenes de incen-

tivos industriales están disponibles para el sector manufacturero y permiten la expansión de fábricas e instalaciones industriales, impulsando el desarrollo económico del país.

En una reunión anterior, el viceministro Riquelme se reunió con José Huidobro, presidente del Centro de Industriales Metalúrgicos del Paraguay (CIME), para analizar los desafíos del sector, las inversiones, la infraestructura, la promoción de la producción nacional y la generación de empleo.

Riquelme enfatizó que el sector metalúrgico es fundamental para el desarrollo, ya que tiene la capacidad de mejorar la infraestructura eléctrica del país, por ejemplo, mediante el ensamblaje y construcción de torres y subestaciones que aseguren la distribución de energía, proporcionando así mejor infraestructura y servicios para las industrias.

José Huidobro destacó que la industria metalúrgica desempeña un papel esencial en la economía, dinamizando el país a través de la generación de empleos y la producción nacional.

También resaltó el interés del viceministro Riquelme en impulsar acciones conjuntas que promuevan el desarrollo sostenido del sector.

Huidobro señaló que están



Observaron procesos de producción de diferentes productos, como chapas, caños, entre otros.

dedicados a coordinar esfuerzos con el sector público para generar mayor valor agregado a la producción nacional, impulsar la competitividad en los mercados y crear una mayor demanda de mano de obra nacional.

Expresó su apoyo desde el sector metalúrgico y su disposición a trabajar de manera coordinada para seguir impulsando el desarrollo industrial del país.

El MIC subraya que la industria metalúrgica ha ampliado su participación en la importación de maquinaria y equipos a través de la Ley 60/90, lo que facilita la expansión de fábricas e instalaciones industriales.

Estos incentivos industriales están disponibles para el sector manufacturero y contribuyen al desarrollo



económico del país.

Las visitas y reuniones entre las autoridades del MIC y los representantes del sector metalúrgico buscan

fortalecer la colaboración público-privada para promover el crecimiento y la competitividad de la industria nacional.

El enfoque en la expansión

de la producción nacional y la generación de empleo refleja el compromiso del MIC y del sector metalúrgico con el desarrollo económico sostenible de Paraguay.

Pagar en *Brasil*
nunca fue **tan fácil**



Realizá tus compras en Brasil
escaneando el QR de Pix
directamente desde
nuestra App, así como
lo hacés en Paraguay

Hacete cliente desde la App
y simplificará tus pagos.

BANCO
ATLAS

MOPC

Suspendieron llamado a licitación para segundo tramo

Gremios urgen habilitación del Puente de la Integración entre el Paraguay y Brasil

prensa@5dias.com.py

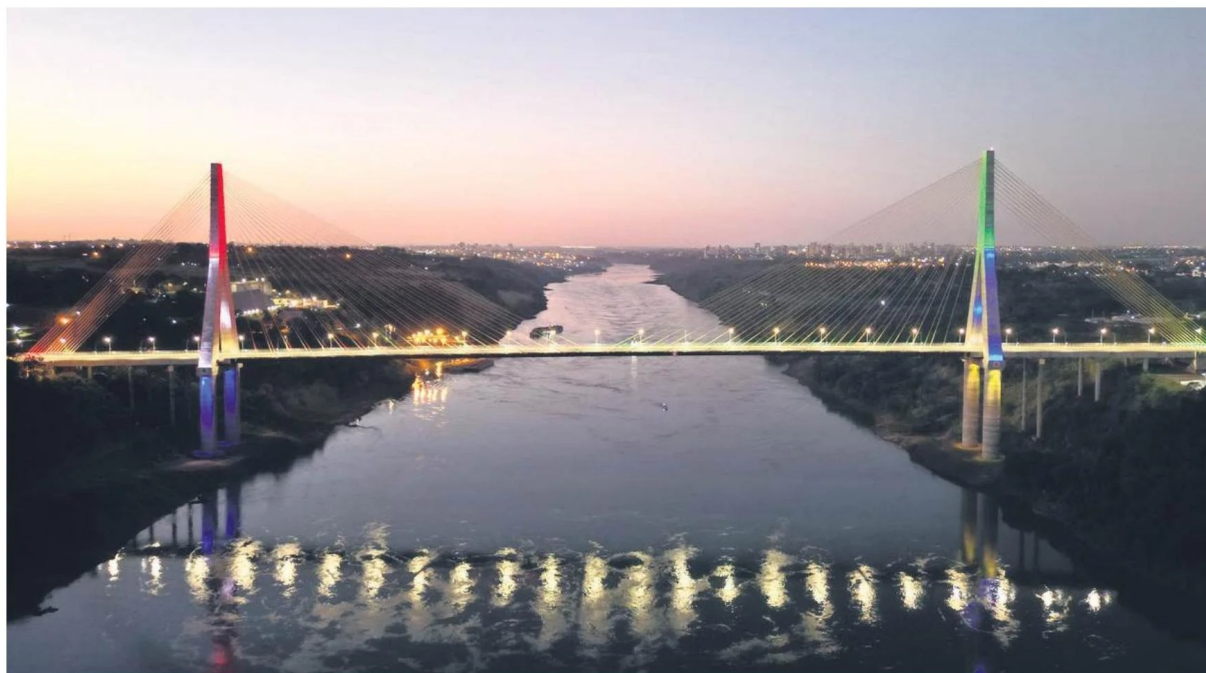
La suspensión del llamado a licitación para el segundo tramo del puente de la integración entre Paraguay y Brasil en la zona de Presidente Franco y Foz de Iguazú ha generado molestias entre los empresarios y la comunidad local. A pesar de que la primera etapa de la obra ya cuenta con un avance del 95% y se espera que se habilite para vehículos livianos en marzo de este año, la demora en la continuación de la obra es vista como un obstáculo para el desarrollo económico de la región.

Según Chariff Hammoud, del Centro de Importadores de Alto Paraná, "esperamos que la suspensión sea para agilizar el trabajo con otras empresas". Sin embargo, Hammoud también expresó su tristeza al ver una obra "tan linda y bien construida" siendo atrasada por algunos motivos. Destacó que hay más motivos para abrir el puente cuanto antes, ya que hay muchas inversiones a la espera de este momento y se estima que se generarán 50.000 empleos inmediatos.

El comercio en la zona entre Presidente Franco y Foz es muy activo, con una gran cantidad de empresas dedicadas a la importación y exportación de mercaderías. La ciudad es un importante centro de comercio entre Paraguay y Brasil, y también es un punto de paso para las mercaderías que se dirigen a otros países de la región.

Según datos del Centro de Importadores de Alto Paraná, en 2022, la ciudad de Presidente Franco registró un comercio exterior de más de USD 1.500 millones, lo que representa un aumento del 15% con respecto al año anterior. La mayor parte de este comercio se realizó con Brasil, que es el principal socio comercial de Paraguay.

El puente de la integración entre Paraguay y Brasil es un proyecto importante para la región, ya que per-



El Puente une las ciudades de Presidente Franco y Foz de Iguazú.

mitirá mejorar la conexión entre los dos países y facilitar el comercio y el turismo. La obra se encuentra en la fase final de construcción y se espera que esté lista para su inauguración en breve.

Servirá principalmente para descongestionar el caótico tránsito que hoy se da en el Puente de la Amistad, con los miles de vehículos que pasan por la zona.

Sin embargo, la suspensión del llamado a licitación para el segundo tramo del puente ha generado inquietud entre los empresarios y la comunidad local. Hammoud considera que la suspensión es un ejemplo de la falta de decisiones políticas sencillas y prácticas que están retrasando el desarrollo de la zona.

"Esperamos que el gobierno tome medidas para agilizar el proceso y permitir que el puente esté listo lo antes posible", dijo Hammoud. "La zona de Presidente Franco tiene un gran potencial para el desarrollo económico y turístico, pero necesitamos que el gobier-

no nos apoye para que podamos alcanzar nuestro máximo potencial".

En cuanto al turismo, la zona de Presidente Franco cuenta con una gran variedad de atractivos, como los Saltos del Monday, que son una de las principales atracciones naturales de la región. También cuenta con una gran cantidad de hoteles, restaurantes y centros de entretenimiento.

Según datos de la Secretaría Nacional de Turismo de Paraguay, en 2022, la zona de Presidente Franco recibió más de 500.000 turistas, lo que representa un aumento del 20% con respecto al año anterior. La mayor parte de estos turistas provino de Brasil, Argentina y Uruguay.

La zona de Presidente Franco también cuenta con una gran cantidad de eventos y festivales a lo largo del año, como la Fiesta de la Integración, que se celebra anualmente en la ciudad. Este evento atrae a miles de personas de toda la región y es una oportunidad para que los empre-

sarios y artesanos locales muestren sus productos y servicios.

La suspensión del llamado a licitación para el segundo tramo del puente de la integración entre Paraguay y Brasil en la zona de Presidente Franco y Foz de Iguazú ha generado molestias entre los empresarios y la comunidad local. La zona tiene un gran potencial para el desarrollo económico y turístico, pero la falta de decisiones políticas sencillas y prácticas está retrasando su crecimiento.

COMERCIO

El comercio entre Paraguay y Brasil, entre exportación e importación, mueve alrededor de US\$ 7.000 millones al año y la crisis del Puente de la Amistad puede generar pérdidas de US\$ 100 millones de forma anual, por lo que los comerciantes e importadores urgen una solución para paliar la situación.

Actualmente existen cuatro puestos aduaneros entre Paraguay y Brasil, en Pedro Juan Caballero, Puente de la Amistad y

Salto del Guairá, a orillas del Lago Itaipú y Salvador Guairá, pero el de Ciudad del Este es el más utilizado, absorbiendo cerca del 85 a 90% del flujo de carga y del turismo.

DEMORA

Otro de los pedidos es acordar con Brasil horarios y días extraordinarios de atención en los puestos de control para que los camiones transportadores de carga no tarden para cruzar la frontera. Actualmente la demora es de dos a cuatro días y pasan alrededor de 1.200 rodados de gran porte de forma diaria.

Atendiendo al volumen de las exportaciones e importaciones entre Paraguay y Brasil, los comerciantes exigen agilizar los trámites en los puestos de control, además de realizar más inversiones e infraestructura para evitar este tipo de situaciones en los pasos fronterizos.

PUENTE

Las obras complementarias del Corredor Metropolitano del Este se encuentran en un 95% aproximadamente

hacia el lado paraguayo. En principio la habilitación se debía realizar a finales de octubre, pero hacia el lado brasileño los trabajos recién culminarían para marzo del 2025.

El nuevo puente internacional une las ciudades de Presidente Franco de Paraguay y Foz de Iguazú de Brasil. El financiamiento, hasta US\$ 212 millones, proviene del Banco de Desarrollo de América Latina (CAF), y el Ministerio de Obras Públicas y Comunicaciones (MOPC) es el que lidera el proyecto.

EL DATO

PUENTE ESTARÁ HABILITADO PARA MARZO DE ESTE AÑO, PARA VEHÍCULOS PEQUEÑOS.

LA CIFRA

95%

AVANCE DE LA OBRA EN SU PRIMERA ETAPA POR EL MOMENTO.

RANKING

Análisis sectorial

Expectativa positiva por el aumento de créditos para el comercio según agentes

prensa@5dias.com.py

DESEMPEÑO DEL CRÉDITO POR SECTORES (EN %)

4° trim. 2024
Próximos 3 meses3° trim. 2024
Próximos 6 meses

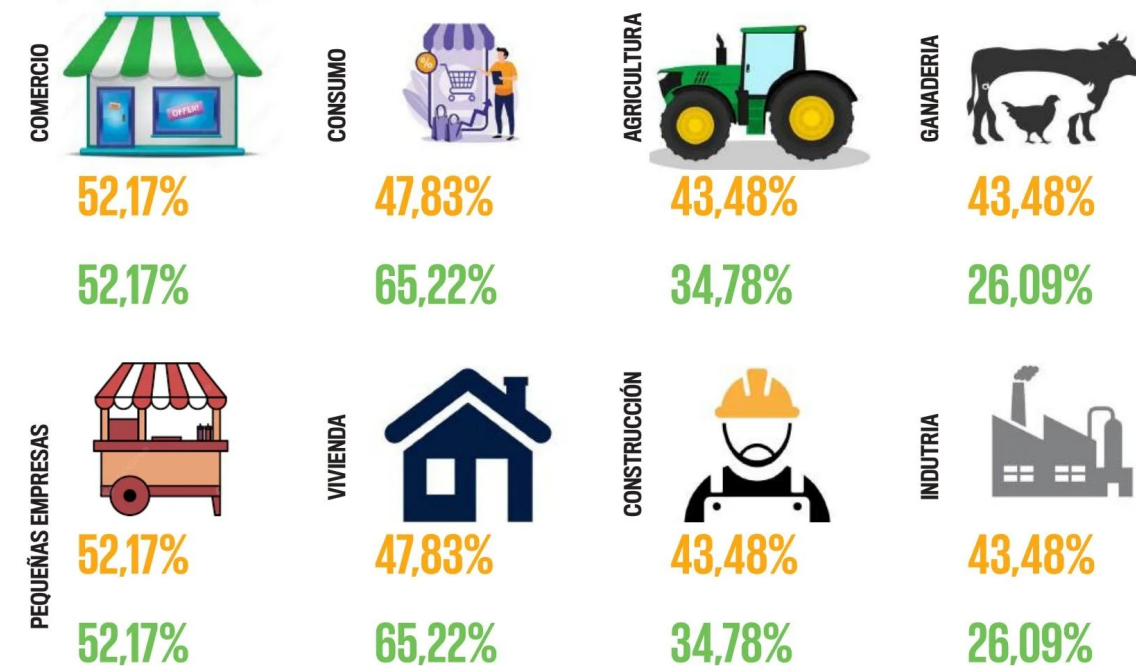
De acuerdo con la última Encuesta de Situación General del Crédito (SGC) correspondiente al cuarto trimestre del 2024, el comercio es el sector con mayor expectativa de crecimiento en cuanto a la concesión de créditos para los próximos tres meses de este 2025.

El reporte publicado por el Banco Central del Paraguay (BCP) señala que el 52,17% de los encuestados indicó que los créditos para el comercio aumentarán. En segundo lugar en el ranking de las expectativas de préstamo se ubicaron los créditos para consumo, con un 47,83% que respondió que se incrementarán.

El top 3 se cierra con los créditos para la agricultura, con un 43,48% de los encuestados que afirmó que aumentarán los próximos tres meses.

En cuanto a las expectativas de que los créditos no cambiarán, los sectores donde mayormente creen los encuestados que esto sucederá son: industria y construcción (65,22%), ganadería y vivienda (56,52%). No obstante, el 8,70% respondió que los créditos para comercio, consumo y para pequeñas empresas disminuirán.

En promedio, para los próximos tres meses, el 41,85% de los encuestados consideró que la concesión de créditos aumentará, el 53,80% que no cambiará y el 4,35% mencionó que disminuirá.



Fuente: Encuesta sobre la situación del crédito en Paraguay del BCP.

ECN

Teniendo en cuenta los datos del Estimador de Cifras de Negocios (ECN) del Banco Central de que a octubre se registró un crecimiento interanual de 7,6%, este desempeño positivo acompaña y se refleja en las expectativas de los agentes financieros que participaron de la encuesta del SGC. En el comercio según el ECN se destacaron los desempeños positivos en las ventas de combustibles, que obtuvo un crecimiento acumulado del 14%; seguido por los productos para el equipamiento del hogar

con 13,9% mientras que en el tercer lugar sobresalieron los productos químico-farmacéuticos con un incremento en torno al 12,5%.

VARIACIÓN

Con respecto a la consulta de cómo ha variado el crédito por sectores en el cuarto trimestre, el 69,57% de los encuestados consideró que el crédito para el comercio aumentó, siendo este el resultado más elevado, seguido de los créditos destinados al consumo, donde el 65,22% estimó que aumentaron para este sector, y en tercer lugar ubican al crédito para la vivienda (52,17%).

Construcción tuvo la mayor proporción de encuestados que respondieron que los créditos para este sector no variaron en el último trimestre (86,96%), seguido por industria (69,57%), ganadería (65,22%). Finalmente, para el caso de pequeñas empresas, el 8,70% respondió que los créditos disminuyeron.

En términos agregados, en promedio, el 44,57% de los encuestados opinó que hubo un aumento en la concesión de créditos en los últimos tres meses, el 52,72% consideró que se mantuvo igual y el 2,72%

LA CIFRA

41,85%

DE
ENCUESTADOS
CONSIDERO
QUE LOS
CRÉDITOS SE

respondió que disminuyó la concesión de créditos para estos sectores.

DATOS RECABADOS

La Encuesta de SGC estuvo dirigida a 23 instituciones financieras, entre ellas, bancos, empresas financieras y otras entidades de

EL DATO

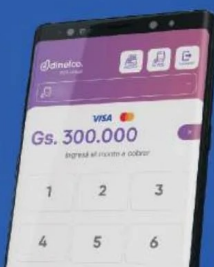
EL 52,17%
DE LOS
ENCUESTADOS
INDICO QUE LOS
CRÉDITOS PARA
EL COMERCIO
AUMENTARÁN.

crédito. Las preguntas sectoriales sobre la evolución y la expectativa del crédito, tanto en moneda nacional como en moneda extranjera, permiten evaluar el desempeño actual del crédito y las expectativas sobre cada sector para los próximos meses.

continental

Contimóvil

LA ÚNICA APP DEL PAÍS CON LA QUE PODÉS COBRAR Y PAGAR.



POS virtual:

- ✓ Activación 100% digital
- ✓ Sin costo si no lo usás
- ✓ Acepta todos los métodos de pago

Business



Itaúinvest
La nueva plataforma
de inversiones de Itaú

RESULTADO

L'ORÉAL INCUMPLE ESTIMACIONES DE VENTAS

Las ventas de L'Oréal en el cuarto trimestre no alcanzaron las estimaciones de los analistas, después de que la demanda en EE.UU. no lograra compensar la continua caída en China. Las ventas fueron de 2,5%.



COMERCIO

REPUNTE DEL CAFÉ PODRÍA DISPARAR LOS COSTOS

El reciente repunte vertiginoso del café podría disparar los precios para los consumidores en los próximos meses y perjudicar la demanda, según Andrea Illy, presidente del tostador Illycaffè.



SALUD

GANANCIAS DE ASTRAZENECA MEJORARON

La empresa AstraZeneca registró beneficios e ingresos mejores de lo esperado en el cuarto trimestre y prevé nuevas ganancias, ayudada por los medicamentos oncológicos superventas de la farmacéutica británica.

ARGENTINA

Extracción de petróleo y de gas natural dieron el impulso

Actividad minera creció en 2024 por gas y petróleo



La producción de hidrocarburos mantuvo el crecimiento del índice de producción.

Bloomberg

El INDEC publicó el índice de producción industrial minero (IPI minero) que registró un aumento del 6% al analizar los doce meses del 2024. En diciembre el índice reportó una suba del 0,5% respecto al mismo mes de 2023. No obstante, la actividad cayó el 0,6% en comparación con noviembre.

Este índice incluye, además de la extracción de minerales metalíferos y no metalíferos, las actividades de extracción de petróleo y de gas natural y los servicios de apoyo para la extracción de gas y petróleo.

La extracción de petróleo registró un aumento del 10,6% en 2024 y del 5,4% en el caso del gas, que se explica por la mayor actividad de los yacimientos no convencionales de Vaca Muerta. En tanto, los servicios de apoyo para la extracción de petró-

leo crudo y gas natural crecieron el 1,6% el año pasado.

En el caso de la minería, la extracción de minerales metalíferos cayó el 2,4% en 2024. Los no metalíferos aumentaron el 1,8%. En Argentina la minería está impulsada principalmente por el oro y tiene el desafío de atraer inversiones para sostener la vida útil de los proyectos. En 2024 la extracción de oro y plata y sus concentrados creció el 5,1%.

Pero cayó el 17,1% la producción de bullón dorado, como se refiere a los lingotes de aleación semi-pura de oro y plata, pese a que fue el recurso que más dólares ingresó al país dentro de la minería. Además de

ser el principal recurso que se extrae, el precio del oro está en niveles máximos en los mercados internacionales. Durante el 2024 las exportaciones de minerales metalíferos crecieron el 26% a US\$ 3.854 millones impulsados, dentro de los cuales poco más de US\$ 2.500 millones los explicó el oro y sus derivados.

La minería es uno de los principales sectores que busca impulsar el Gobierno de Javier Milei a través del Régimen de Incentivos a las Grandes Inversiones (RIGI), que ya tiene anotados dos proyectos de litio y uno de oro. Aún no hay inscriptos proyectos de cobre, que tienen un desarrollo de más largo plazo y que exige

mayores inversiones.

PRODUCCIÓN INDUSTRIAL

El INDEC también mostró que la producción industrial argentina repuntó por 8,4% en diciembre último frente al mismo mes de 2023, aunque en el acumulado del 2024 anotó una caída de 9,4%, de acuerdo con datos. A su vez, la serie desestacionalizada del Índice de producción industrial manufacturero evidenció una variación positiva de 0,2% en relación a noviembre.

En diciembre de 2024, doce de las dieciséis divisiones de la industria manufacturera presentaron subas interanuales: "En orden a su incidencia en el nivel general, se registraron subas en Alimentos y bebidas, 8,3%; Maquinaria y equipo, 31,3%; Otros equipos, aparatos e instrumentos, 68,1%; Sustancias y productos químicos, 7,7%; Prendas de vestir, cuero y calzado, 20,6%; Muebles y colchones, y otras industrias.

BANCA

SABADELL LOGRA UN BENEFICIO HISTÓRICO

En pleno proceso de la opa lanzada por el BBVA sobre el Banco Sabadell, la entidad ha presentado el mejor resultado financiero de su historia, con unas ganancias de 1.827 millones de euros en 2024.



CONVERSACIONES

TRUMP RECIBIRÁ A ZELENSKI EN LA CASA BLANCA

Donald Trump planea recibir en la Casa Blanca a su homólogo ucraniano, Volodimir Zelenski, y hablará por teléfono con el mandatario ruso, Vladimir Putin, en un intento de poner fin a la guerra en Ucrania.



ALIMENTACIÓN

PRECIO DE ALIMENTOS CAE EN ENERO SEGÚN FAO

El índice de precios de los alimentos a nivel mundial bajó un 1,6% en enero debido al descenso del azúcar y los aceites vegetales, pero subió un 6,2% respecto al mismo mes del año pasado, informó la organización FAO.

EL DATO

LA EXTRACCIÓN DE PETRÓLEO REGISTRÓ UN AUMENTO DEL 10,6% EN EL PERÍODO 2024.

LA CIFRA

US\$ 3.854
MILLONES
CRECIERON LAS EXPORTACIONES DE MINERALES.

MIRADA 360°

MÉXICO

INFLACIÓN SE DESACELERA A 3.59% EN ENERO

La inflación a los consumidores en México empezó el 2025 con el pie derecho. En enero, se habría desacelerado nuevamente para estar dentro del rango objetivo del Banco de México, de acuerdo con el Instituto de Estadística y Geografía (Inegi).

EE.UU.

CRECIMIENTO DE EMPLEO NO CUMPLE EXPECTATIVAS EN ENERO

El crecimiento del empleo en Estados Unidos se ralentizó más de lo esperado en enero, probablemente frenado por los incendios en California y el frío en gran parte del país, pero una tasa de desempleo del 4,0% probablemente da cobertura a la Reserva Federal.

INDIA

MODI DARÁ PRIORIDAD AL COMERCIO CON TRUMP

El primer ministro Narendra Modi intentará limar asperezas en asuntos relacionados con el comercio bilateral y buscar inversiones estadounidenses en la energía nuclear civil de la India cuando se reúna con el presidente Donald Trump la próxima semana.

EL SALVADOR

EN CUATRO AÑOS APROBÓ Y ABANDONÓ AL BITCOIN COMO MONEDA

El Salvador, que en septiembre de 2021 se convirtió en el primer país del mundo en adoptar el Bitcoin como moneda de curso legal, decidió dar un paso atrás y retirarle esa condición menos de cuatro años después.

ALEMANIA

PROMETEN APOYO PARA LA RECONSTRUCCIÓN DE SIRIA

El canciller alemán Olaf Scholz prometió apoyo para la reconstrucción de Siria durante una llamada telefónica con el presidente interino sirio Ahmed al Sharaa. Ambos coincidieron en que lo que se necesita ahora es un proceso político inclusivo.

RUSSIA

AFIRMAN CONTROLAR CIUDAD ESTRATÉGICA DE TORETSK

Rusia reivindicó la captura de la ciudad minera de Toretsk, en el este de Ucrania, de gran importancia para las tropas rusas, que continúan su avance en este frente con intención de apoderarse de Donetsk, en la región industrial de Donbás.

IRÁN

NEGOCIAR CON EEUU "NO ES INTELIGENTE NI SABIO"

El líder supremo de Irán, Ali Jamenei, afirmó que mantener conversaciones con Estados Unidos "no es sabio, no es inteligente y no es honorable", después de que Donald Trump abriese la puerta a una posible negociación.

SUECIA

ENDURECERÁN LEY DE ARMAS TRAS TIROTEO CON 11 MUERTOS

Las autoridades suecas pretenden limitar el acceso a ciertas armas semiautomáticas y aclarar las reglas para obtener un permiso de armas, según un acuerdo entre el Ejecutivo de derecha en minoría y el ultraderechista Demócratas de Suecia.

CHILE

La inflación escala 1,1% en enero por tarifas eléctricas

La inflación en Chile avanzó un 1,1% en enero, por encima de las expectativas del mercado, impulsada en buena parte por un ajuste en las tarifas eléctricas, según reveló el estatal Instituto Nacional de Estadísticas (INE).



En 12 meses, el Índice de Precios al Consumidor (IPC) subió un 4,9%, por encima del rango de tolerancia del Banco Central de entre 2 y 4%. "Once de las trece divi-

siones que conforman la canasta del IPC aportaron incidencias positivas en la variación mensual del índice, y dos presentaron incidencias negativas", dijo en un informe.

El mercado esperaba un aumento del 0,9% en enero. Las divisiones que más aportaron el resultado fueron vivienda y servicios básicos (2,7%) y equipamiento y hogar.

URUGUAY

Caja Bancaria emitirá deuda para obtener recursos y pensiones

La Caja Bancaria consiguió autorización para emitir deuda como parte de un plan para obtener recursos que le aseguren viabilidad para el pago de jubilaciones. En la última parte del año pasado, también recibió préstamos del Banco República y de organismos internacionales. La Superintendencia de Servicios Financieros del Banco Central (BCU) resolvió inscribir en el registro de mercado de valores a la Caja



Bancaria como emisor de valores de oferta pública, tras un pedido realizado por la institución. El socio-director del corredor de bolsa Gastón Bengoechea, Diego

Rodríguez, mencionó que la futura emisión es una buena alternativa para conseguir ingresos. "Se viene securitización y emisión de deuda para capitalizar la Caja Bancaria".



Liderazgo regional y alcance global

Ahora podés invertir de forma sencilla y rápida con opciones que se ajustan a tus objetivos o a los de tu empresa.

Conocé más en www.itauassetmanagement.com.py



Itaú Asset Management



POTENCIAL HUMANO

¿Lideras o sobrevives?
Todo depende de estos
8 cronómetros



CARLOS RONNEBECK
Consultor asociado
POTENCIAL HUMANO S.A.

Cada mañana, un gerente efectivo tiene 8 cronómetros sobre su escritorio. No son reales, pero representan las áreas críticas que debe atender para liderar con impacto. El desafío diario es claro: que al final del día, ninguno quede en cero.

1. Cronómetro de estrategia y planificación: Lo presiono cuando defino objetivos, alinee planes o ajusto la estrategia.
2. Cronómetro de gestión de resultados: Avanza cuando analizo KPIs y reviso el progreso. No se trata solo de monitorear números, sino de convertir datos en decisiones.
3. Cronómetro de innovación y transformación: Cada vez que promuevo mejoras, nuevas ideas o cambios estratégicos, este cronómetro corre.
4. Cronómetro de Networking: Lo activa cuando gestiona relaciones con clientes, proveedores, inversionistas o aliados clave. Un gerente efectivo es también un gran negociador y puente entre la empresa y su entorno.
5. Cronómetro de gestión del equipo: Avanza cuando alinea y supervisa a los líderes de área, asegurando que trabajen con visión compartida. Un equipo fuerte multiplica el impacto del gerente.
6. Cronómetro de desarrollo de talento y sucesión: Se activa cuando identifica líderes emergentes, fomenta el crecimiento y prepara la sucesión. Los resultados sostenibles dependen de personas preparadas.
7. Cronómetro de bienestar y motivación: Lo presiona cuando se preocupa por el equilibrio emocional y físico de sus equipos. Un equipo motivado es más productivo y resiliente.
8. Cronómetro de reflexión y aprendizaje: Al final del día, revisa sus decisiones, aprende de sus errores y detecta mejoras. La experiencia es la base de un liderazgo cada vez más sólido. Hay más cronómetros, muchos más, pero estos no pueden quedar en cero... El liderazgo organizacional no es suerte, es constancia. Si dejas cronómetros en cero, no lideras solo sobrevives.

EL CAMBIO CLIMÁTICO ES UNA AMENAZA ECONÓMICA QUE DEMANDA ACCIÓN URGENTE



Con un crecimiento proyectado del 3.8% para 2025 en riesgo por nuevas sequías, y sectores estratégicos bajo presión, la acción climática debe ser el eje de su política económica.

El cambio climático ya no es una proyección lejana para nuestro país y la región, es una realidad que erosiona los cimientos de las economías. Con pérdidas anuales estimadas en aproximadamente 500 millones dólares por sequías, un incremento de 1.5 °C en la temperatura media desde 1960, y una reducción potencial del 2% del PIB anual hacia 2100, el país enfrenta un desafío que combina vulnerabilidad ambiental, dependencia agropecuaria y riesgos sistémicos para su desarrollo. La agricultura y ganadería, responsables del 25% del PIB, son las más expuestas. La soja y la carne bovina, pilares de exportación, enfrentan caídas de productividad por calor extremo y alteraciones en los ciclos de lluvias. Además, el sistema financiero acumula 500 millones de dólares en préstamos reestructurados, con un aumento del 15% en morosidad durante eventos climáticos críticos. El sector energético, dependiente de hidroeléctricas como Itaipú, también es

vulnerable. Proyecciones indican que aumentos de temperatura y cambios en las precipitaciones podrían reducir la generación eléctrica en un 12% para 2050, afectando exportaciones y suministro interno. Sin embargo, persisten brechas. Solo el 2.3% del presupuesto nacional 2025 está asignado a gestión de riesgos climáticos, y la implementación de políticas enfrenta obstáculos como la deforestación masiva, con 26 millones de toneladas de CO₂ emitidas por pérdida de bosques en 2015-2017 y la falta de coordinación interinstitucional. Paraguay no puede permitirse subestimar el cambio climático. Con un crecimiento proyectado del 3.8% para 2025 en riesgo por nuevas sequías, y sectores estratégicos bajo presión, la acción climática debe ser el eje de su política económica. Esto requiere no solo cumplir con los compromisos del Acuerdo de París, sino también movilizar alianzas público-privadas y aprovechar fondos internacionales.

STAFF

DIRECTOR ASOCIADO: Benjamín Fernández Bogado **DIRECTOR:** Enrique Rodríguez

EDITOR GENERAL: Samuel Acosta **GERENTE COMERCIAL:** Luis Ayala

GERENTE DE MARKETING: Ana Garay **DIAGRAMACIÓN:** Juan Ramírez



SDIAS



@SDIASPY



SDIASPY



CANAL 5 DIAS

SDias es una publicación de Editorial de Negocios S.A.
Avda. Santa Teresa y Aviadores del Chaco.

Complejo la Galería, Torre 1, piso 15. Mail: prensa@SDias.com.py Teléfono: 0982 456 111

CLUB DE EJECUTIVOS

Cultivar una mentalidad positiva y resiliente



MIRIAN ROJAS
Socia
CLUB DE EJECUTIVOS

Estar preparado mentalmente para el éxito necesita práctica. Estar preparado para superar obstáculos, adaptarse al cambio y aprender de los errores. Practicar la gratitud, meditar o simplemente centrarse en las cosas que puedes controlar serán herramientas poderosas. El cambio climático y la creciente incidencia del estrés térmico determinan diversos retos sociales en el mundo empresarial. Pues se afrontan efectos perjudiciales en muchas personas en su vida cotidiana debido a que la exposición al calor extremo puede dar lugar a la falta de empatía, problemas de salud mental. Y estas condiciones disminuyen la eficacia productiva. Es importante que el sector empresarial esté preparado para afrontar las consecuencias del calor extremo. Ello porque no toda la sociedad tiene capacidad de prepararse y adaptarse a esta crisis. El nuevo trabajo está enfocado a ser más resilientes al clima a través de la educación y la concientización buscando desarrollar una cultura del calor. Cultivar una mentalidad positiva es muy importante ya que las percepciones y los comportamientos pueden variar durante los eventos de olas de calor. En esta atmósfera las personas no son necesariamente consistentes de sus acciones en días de calor prolongados. Las creencias sobre el cambio climático pueden influir en el compromiso de productividad. Los nuevos líderes empresariales deben tener integración de conocimientos y conductas adaptativas ante el riesgo de calor. Trabajar con mayor comunicación y resiliencia emocional ayuda a mejorar la sensación de efecto negativo. Tener más pensamientos positivos fomenta la cultura empresarial responsable. Por tanto, con esta iniciativa de los líderes empresariales podemos contribuir a acelerar el desarrollo sostenible y mejorar compartiendo ideas concretas que ayuden a superar los obstáculos para el cambio. Y también aumentar las oportunidades económicas para el País.

EL SEMÁFORO



TENSIÓN ENTRE VENEZUELA Y EE.UU.

Crece tensión entre Venezuela y EE.UU. tras incautación de vuelo venezolano. Nicolás Maduro calificó al secretario de Estado, Marco Rubio, como "delincuente".



EMPRESAS METALÚRGICAS

El viceministro de Industria, Marco Riquelme, visitó empresas metalúrgicas con el fin de verificar el proceso productivo y desarrollo de la industria nacional.



ANDE INVERTIRÁ EN MEJORA ELÉCTRICA

La Administración Nacional de Electricidad (ANDE) tiene preparado invertir US\$ 162 millones para el sistema eléctrico de en el Chaco paraguayo.

EL EXPERTO RESPONDE

La obtención del grado de inversión es una oportunidad que podría dinamizar la economía a largo plazo.

DANIEL FARIÑA
SOCIO LÍDER DE IMPUESTOS Y SERVICIOS LEGALES DE DELOITTE



JAVIER GIMÉNEZ
Titular
MINISTERIO DE INDUSTRIA Y COMERCIO

Este flagelo genera un impacto negativo en los empleos y fomenta la competencia desleal. Desde nuestra cartera, estamos dispuestos a aportar nuestro grano de arena y trabajar juntos para erradicar el contrabando.

COOPERACIÓN

El objetivo es transformar este residuo agrícola en biomateriales de alto valor agregado

Paraguay, España y Costa Rica buscan valorizar la cascarilla de arroz

prensa@5dias.com.py

Un ambicioso proyecto de cooperación internacional pretende transformar la cascarilla de arroz en materiales sostenibles de alto valor, con el objetivo de reducir el impacto ambiental generado por los desechos agrícolas y fomentar la innovación en el sector.

La iniciativa, denominada "Valorarroz", cuenta con la participación de instituciones académicas de Paraguay, Costa Rica y España, y ha sido seleccionada dentro del programa de cooperación triangular entre la Unión Europea, Costa Rica y América Latina.

Con un financiamiento de aproximadamente US\$ 1,24 millones de dólares, el proyecto busca implementar un modelo de bioeconomía circular, en el cual los residuos del arroz dejan de ser un problema ambiental para convertirse en insumos aprovechables en distintas industrias.

Este tipo de enfoque no solo contribuirá a la sostenibilidad del sector agropecuario, sino que también abrirá nuevas oportunidades económicas y comerciales.

UN ESFUERZO EN CONJUNTO

La iniciativa es liderada por la Universidad Estatal a Distancia (UNED) y el Centro Nacional de Alta Tecnología (CeNAT) de Costa Rica, en colaboración con la Universidad Nacional de Asunción (UNA) del Paraguay y el Consejo Superior de Investigaciones Científicas (CSIC) de España.

La articulación entre estas instituciones busca potenciar el desarrollo de alternativas tecnológicas que permitan darle un nuevo valor a la cascarilla de arroz, reduciendo su quema y, por ende, la emisión de gases contaminantes.

De acuerdo con Matteo Banti, jefe de cooperación de la de-



No solo contribuirá a la sostenibilidad del sector agropecuario, sino también más oportunidades económicas y comerciales.

legación de la Unión Europea en Costa Rica, este proyecto encarna los principios de la cooperación triangular, que se basa en la horizontalidad y el intercambio de conocimientos para avanzar en los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de la Agenda 2030.

BENEFICIOS AMBIENTALES Y MÁS OPORTUNIDADES

Uno de los principales impactos de Valorarroz será la reducción de la quema de residuos agrícolas, una práctica común que contribuye significativamente a la contaminación atmosférica y el deterioro del suelo.

Al transformar la cascarilla de arroz en biomateriales, el proyecto promoverá alternativas ecológicas en sectores como la fabricación de empaques biodegradables, la remoción de contaminantes y el desarrollo de nuevos materiales industriales.

Según datos oficiales, la producción de arroz en Costa Rica, Paraguay y España genera alrededor de 510.000 toneladas de cascarilla al año. Aprovechar este volumen de desecho como materia prima podría abrir una nueva industria de bioproductos sustentables, generando empleo y fortaleciendo las cadenas productivas en los países participantes.

Además del impacto ecológico y económico, Valorarroz también representa un caso modelo de colaboración internacional, ya que combina la infraestructura y experiencia técnica de cada país.

Por ejemplo, CeNAT en Costa Rica cuenta con laboratorios especializados en caracterización avanzada de materiales, mientras que las instituciones de Paraguay y España aportan conocimientos sobre la transformación de residuos en productos funcionales y comercialmente viables.

HACIA UNA ECONOMÍA MÁS VERDE

El proyecto Valorarroz se perfila como una iniciativa clave para impulsar la sostenibilidad en el sector agrícola y demostrar el potencial de la bioeconomía circular en América Latina y Europa.

Si los resultados son positivos, la tecnología desarrollada podría replicarse en otros países, ayudando a mitigar los efectos negativos de los residuos agroindustriales y promoviendo una producción más responsable con el medio ambiente.

Con este tipo de propuestas, la ciencia y la innovación se convierten en aliados estratégicos para la conservación del entorno y el desarrollo económico, abriendo un camino hacia un futuro más sostenible.

¿QUÉ LÍNEAS ABARCA ESTE PROYECTO?

De acuerdo con la UNED, Valorarroz aborda el desafío



LA CIFRA

US\$ 1,24
MILLONES ES, LA FINANCIACIÓN DEL AMBICIOSO PROYECTO

EL DATO

UNO DE LOS IMPACTOS SERÁ LA REDUCCIÓN DE LA QUEMA DE RESIDUOS AGRÍCOLAS.

de aprovechar la cascarilla de arroz, un subproducto agrícola con aplicaciones limitadas, a través de tres líneas principales de investigación:

- Transformación hidrotérmica: En colaboración con España y el Laboratorio Nacional de Nanotecnología (LANOTEC) del CeNAT en Costa Rica, se desarrollan procesos avanzados de transformación térmica que generan tres fracciones: sólida, líquida y gaseosa.

La fracción gaseosa puede condensarse para producir resinas que cumplen con normativas europeas y son aplicables en empaques sostenibles.

- Aprovechamiento de cenizas activadas: En Paraguay, las cenizas de cascarilla se procesan para potenciar su capacidad de remover contaminantes emergentes, como colorantes de la industria alimentaria y textil, además de residuos de medicamentos y productos cosméticos.

- Desarrollo de materiales carbonosos: En la UNED, se emplea pirólisis lenta para generar materiales carbonosos con propiedades de absorción avanzadas. Estos son caracterizados mediante técnicas especializadas en LANOTEC del CeNAT, maximizando su efectividad en la remoción de contaminantes.



PROYECCIÓN

Junto con la zafriña, la cosecha general del país llegaría a 10,05 millones.

Soja: zafra principal se reduce a 8,7 millones de toneladas, según consultora

prensa@5dias.com.py

La consultora Stone X presentó un nuevo informe de estimación para la Zafra de granos del periodo 2024/25, donde se indica que la estimación de Zafra principal es ahora de 8,77 millones de toneladas, mientras que para la Zafriña se mantiene en 1,28 millones de toneladas.

Lo que daría una producción total de soja de 10,05 millones de toneladas en este ciclo.

En cifras concretas, las proyecciones de la producción de soja 2024/2025 previstas por la consultora señalan que la zafra principal llegaría a 8.771.900 toneladas, ya que se tendría una merma de 8,2%, con relación a las 9.555.300 toneladas estimadas en la campaña 23/24, y una baja de 5,1% versus el cálculo de enero pasado (9.245.400 toneladas).

El reporte señala que es una zafra de contrastes, puesto que mientras algunas regiones presentan quiebras, otras registran buenos resultados. Sobre ese punto, se argumenta que uno de los principales factores para los ajustes realizados, es el hecho que aquellas parcelas

que se plantaron más temprano, aunque posean mejores resultados, representan menos de la mitad del área total plantada.

En sentido contrario, la mayor de las plantaciones, que fue realizada más tardíamente, arrojó peores resultados y, consecuentemente, esos impactos reflejan los resultados en esta nueva actualización.

Los peores rindes de este ciclo agrícola se registran en el norte de la Región Oriental, sin embargo, también las zonas más productivas del país presentaron ajustes a la baja, pero en menor medida.

De esta forma, se observa una reducción mensual del 5,1%, estimándose 8,77 millones de toneladas para la zafra principal 2024/25.

ZAFRIÑA

Como las plantaciones de zafriña se encuentran en pleno desarrollo, desde la consultora sostienen que es aún prematuro realizar ajustes en el área plantada, más aún cuando muchos agricultores pueden llegar a tomar la decisión final pocos días antes del inicio de las plantaciones, por lo que hasta el momento todavía se espera que el ciclo complementario sea de 1,2

millones de toneladas.

De esta forma, la estimación que el informe mantiene es que sumando zafra y zafriña, la producción total a nivel país se ubicaría en 10,05 millones de toneladas para la campaña 2024/25.

PRODUCCIÓN POR DEPARTAMENTOS

Los datos del reporte señalan que en San Pedro hay un quiebre significativo de zafra, que luego de haber tenido el peor resultado de la Región Oriental en la campaña anterior, en la actual el resultado fue aún menor, pasando de 2,2 ton/ha a 1,9 ton/ha, observando el promedio departamental.

En Canindeyú y el norte del Alto Paraná, los resultados son heterogéneos. Con las primeras cosechas mostrando buenos resultados, en sentido contrario las áreas plantadas más tardíamente presentan menores rindes, haciendo que el resultado final sea aún complejo de ser estimado. Lo mismo se aplica para áreas en Caaguazú.

Ya en el sur del Alto Paraná y en Itapúa, importantes en el resultado final por el peso que representan en el total, existe una pérdida de potencial productivo. En

este sentido, es importante resaltar que, en algunas regiones productivas, existía el potencial de poder llegar a alcanzar las 4,5 toneladas por hectárea.

La actualización de 3,3 toneladas en el Alto Paraná o de 3,1 toneladas en Itapúa, representa una reducción al considerar el resultado óptimo esperado. Sin embargo, las estimaciones aún se encuentran dentro del promedio histórico observado.

SITUACIÓN DE LOS BASIS

Respecto al basis, un tema central y muy comentado en las últimas semanas fue cómo y cuánto la disminución de las retenciones argentinas podría afectar al precio en Paraguay.

A finales de enero pasado, el gobierno de la Argentina anunciaba que las retenciones a las exportaciones bajarían del 33% al 26% para la soja en granos, mientras que para sus derivados iría del 31% al 24,5%.

Esta decisión impulsó a que aproximadamente 5 millones de toneladas que se encontraban guardadas por productores argentinos saliesen a ser ofrecidas en el mercado.

Como la Argentina es el principal destino de soja paraguaya, que en el 2024 concentró el 84% de todos los envíos, al haber mayor oferta local, consecuentemente disminuye la demanda por importación.

La soja paraguaya continuará siendo un importante insumo para la industria argentina, pero el basis de Asunción que se encontraba en US\$ -25/ton el 23 de enero, día del anuncio de la reducción de las retenciones, pasó a ser de US\$ -45/ton al 31 de enero, lo que muestra que sí hubo un impacto en los descuentos.

MAÍZ

La estimación de producción de maíz zafriña 2025 en Paraguay continúa en 4,71 millones de toneladas, señala el reporte de febrero de Stonex. La consultora subraya que las decisiones de siembra del cereal aún están siendo tomadas, lo cual limita realizar ajustes en la posible área plantada.

Sin ajustes, Stonex aún espera que la producción del maíz paraguayo para la zafriña 2025 sea de 4 710 000 toneladas. "Así como en el caso de la soja zafriña, las decisiones respecto a la siembra de maíz aún están

siendo tomadas, por lo que es igualmente temprano para realizar ajustes en la posible área plantada", enfatizó.

Se estima que la implantación del cultivo de entrezafra se registre en Alto Paraná, Itapúa, Caaguazú, Caazapa, Canindeyú, San Pedro, Amambay, Concepción. La superficie proyectada es de 798 000 hectáreas y la productividad en 5,90 toneladas/hectárea, ambos sin cambios, respecto a la estimación de enero.

EL DATO

LAS PRINCIPALES ZONAS PRODUCTIVAS REGISTRAN SEQUÍAS DESDE ENERO Y YA HAY MUCHAS PERDIDAS

LA CIFRA

8%

ES LA REDUCCIÓN RESPECTO AL REPORTE PASADO CUANDO SE ESTIMABA 9,5 MILLONES DE TONELADAS

prensa@5dias.com.py

COMUNICADO

Luego del escándalo de los chats filtrados que involucra a políticos

Club de Ejecutivos del Paraguay exige una reforma real del sistema de justicia

El Club de Ejecutivos del Paraguay expresó su profunda preocupación ante el deterioro del sistema judicial en el país, evidenciado por recientes revelaciones sobre el tráfico de influencias y la corrupción en el Congreso, el Poder Judicial, el Ministerio Público, el Jurado de Enjuiciamiento de Magistrados (JEM) y la Secretaría Nacional Antidrogas (SENAD). La organización empresarial advierte que esta situación socava el Estado de Derecho y la seguridad jurídica en Paraguay, afectando la confianza en las instituciones y el clima de negocios.

En un comunicado oficial, el gremio enfatizó la urgencia de una reforma estructural del sistema de justicia, advirtiendo que cambios superficiales no serán suficientes. Recordó que la corrupción ha sido un problema persistente durante décadas, con diversos estudios internacionales que reflejan su impacto negativo en la gobernanza y el desarrollo económico



del país. Según el Enterprise Surveys del Banco Mundial en 2023, empresarios identificaron la corrupción como el mayor obstáculo

para hacer negocios en Paraguay.

Pese a este panorama, el Club de Ejecutivos desta-

có que el país ha logrado avances significativos en materia económica e institucional en los últimos años. Factores como el

crecimiento de la clase media, la reducción de la pobreza y la obtención del grado de inversión han sido señales positivas. No obstante, advirtió que, sin una justicia independiente y transparente, el progreso económico y social estará en riesgo.

Ante esta coyuntura, la organización hizo un llamado urgente a los tres poderes del Estado para asumir con seriedad la crisis del sistema judicial. Subrayó que no basta con sancionar a los involucrados en escándalos recientes, sino que se deben adoptar re-

formas estructurales para erradicar la influencia de la corrupción en las instituciones.

Para garantizar la transparencia y la efectividad de estas reformas, el gremio instó a incluir en el debate a especialistas en justicia, representantes del sector empresarial, sociedad civil y universidades. Solo con un esfuerzo conjunto, afirmó, será posible construir un país con un sistema de justicia confiable, capaz de fomentar un entorno de negocios sólido y equitativo para todos los paraguayos.



¡Pantalla Interactiva JAM: Una Herramienta Indispensable para Empresas Modernas!

- Pantalla de 88" con resolución 4K (3840 x 2160)
- Pantalla táctil anti reflejo, optimizada para uso en ambientes iluminados.
- Reemplaza proyectores y pizarras tradicionales
- Soporte con ruedas para fácil transporte
- Sistema Android 13
- 8GB de RAM y 32GB de ROM
- Cámara angular para videoconferencias
- Conectividad inalámbrica
- * Conexiones: 3 TOUCH-USB, 2 HDMI, 1 DISPLAY PORT, 2 USB 3.0 y 1 USB 2.0 (parte posterior); 2 USB 3.0 y USB Tipo C (parte frontal)
- * Incluye 3 pinceles táctiles y control remoto

**Comunícate
con nuestra
línea oficial**



ventas_corporativas@tupisa.com.py



+595215699000



ANÁLISIS

Héroes anónimos



VÍCTOR RAÚL
BENÍTEZ GONZÁLEZ
@victoraulb



Un jefe inteligente, debe tener como gran objetivo, siempre con relación a los héroes anónimos: Identificarlos, conocerlos, entrenarlos permanentemente y remunerarlos adecuadamente".

Tengo una idea. En toda empresa existen los goleadores. Son aquellos vendedores que ganan bastante dinero siendo obcecados por clientes, productos, competencia y canales, en venta masiva, por ejemplo, logrando siempre resultados. Se concentran, patean la calle, llaman por teléfono, usan las redes sociales, tienen amistades, frecuentan el área chica o los lugares donde se hacen los goles, saben hablar, se visten adecuadamente, tienen empatía, generosos, serviciales, etc.

En mi vida profesional tuve compañeros de trabajo y luego colaboradores de mis equipos que reunían estos galardones. Recuerdo a uno, cuando todavía se usaban los ficheros Kardex para organizar el seguimiento a tus potenciales clientes, en cuanto a ventas de autos no repetitivas en el corto tiempo. Además de todo lo de arriba este Sr. VE, vendedor estrella, con V de victoria, era un tipo organizado. El orden en todo lo ayudaba a cerrar las ventas en tiempo oportuno porque todo lo tenía anotado, y nada fallaba. Un día los jefes lo llamaron al Sr. VE para ofrecerle el cargo de supervisor con la promesa futura de la gerencia comercial.

Todos pensábamos que iba saltar de alegría. Y eso aconteció. Dijo que agradecía en demasía la promoción que estaba recibiendo. Pero, desechó el ofrecimiento. Le preguntaron si no tenía ambición para recusar la gran oferta de crecer en el organigrama. Repitió el muchas gracias y dijo que, claro, que él tenía una enorme ambición. Pero su horizonte era ser el mejor vendedor de la empresa para ganar enormes comisiones sin tener exageradas responsabilidades gerenciales o supervisoras porque él disfrutaba de su dinero en tiempo de calidad con su familia. Tenía una chacra en las afueras de la gran ciudad.

Este caballero no tenía ninguna ambición de salir en el portal de la empresa como el gerente de tal o cual departamento. Él prefería ganar sobre resultados para poder enfocarse en un sólo problema, las ventas, las metas, pero con

una excelencia que difícilmente otros podrían superarla.

Funcionarios que siguen el modelo VE existen de a montones. Están en departamentos como cobranzas y logística, por poner dos ejemplos; son personas ordinarias pero que hacen cosas extraordinarias. También existen gerentes de departamentos o secciones que no quieren ser promovidos a gerencias generales porque con lo que hacen ya se sienten satisfechos para una vida, como dije la semana pasada, de propósitos, que extrapolan a la empresa donde trabajan.

Ser diferente de los colegas no es una opción para este tipo de gente. Está en su naturaleza. También hay contadores, expertos en informática, profesionales del marketing, que honestamente prefieren enfocarse en lo que saben hacer sin asumir desafíos para los cuales no están preparados o no les interesa.

Cuando alguien no preparado asume un nuevo cargo, para el cual no está capacitado, comienza a utilizar palabras raras para compensar su ineptitud. Si te dice proyecto de vital importancia es porque tiene tres etapas, el planeamiento largo y minucioso, la ejecución inadecuada y una buena disculpa. Si te dice que tiene una estrategia mercadológica fuera de serie, no es ni más ni menos que la capacidad que tiene la empresa de repetir los mismos errores, año tras año, sólo que partiendo de datos nuevos y más confiables.

Es decir, en las empresas hay personas que no brillan pero que existen y son los verdaderos motores de los resultados.

Son aquellos que trabajan silenciosamente, pero con alta concentración, fuerte motivación, enorme ambición, excelencia profesional, pero que, al no importarles el show off, sus nombres incluso ni son conocidos por los directores y accionistas de la gran empresa.

El 20 de julio de 1969 se comprobó que no siempre los más conocidos en una empresa son los que más aportaron para

lograr el resultado. Neil Armstrong era el número uno de los tres primeros hombres que pisaron la luna. Él fue el primero de todos. Era el jefe. Los nombres de los otros que llegaron a la luna, yo por lo menos, ahora mismo, no me recuerdo de memoria. ¿Ustedes me pueden decir? Los otros dos fueron los expertos que hicieron llegar la máquina a donde debía llegar. Y en hacer que vuelvan sanos y salvos a la tierra. Armstrong era técnicamente el menos necesario. Ahora recuerdo a los demás. Buzz Aldrin era el segundo de a bordo, el piloto principal, el que manejaba la máquina. Qué tal. Y Michel Collins era el más importante de los tres astronautas. Era el único que podría pilotar la máquina de vuelta a la tierra por si pasara algo. Por eso se quedó en órbita controlando desde afuera que todo saliera bien.

No importa quiénes son los que hacen que se logren los resultados, por lo menos desde la perspectiva de la comunicación corporativa. Eso no es justo. Pero es así. Porque al final de cuentas los jefes se quedarán con la gloria. Sugiero a los directores del grupo 5días (voy a ver si por lo menos leyeron su propio diario, quizá me llamen el lunes sobre este propuesta) que puedan crear el Premio Cinco Días de los Héroes Anónimos de la gran empresa, para reconocer el esfuerzo de aquellos que no suelen salir en este diario. Y los jefes deben suscribirlos a 5días para que sean también parte de este gran ecosistema de negocios. Son los supervisores y mandos medios que todavía no conocen todas las oportunidades que te ofrece 5días.

Sin embargo, además, el que esté leyendo este artículo, y es un jefe inteligente, debe tener como gran objetivo, siempre con relación a los héroes anónimos: Identificarlos, conocerlos, entrenarlos permanentemente, remunerarlos adecuadamente y, sobre todo, fidelizarlos dentro de la organización... para no perder algún motor en pleno vuelo de cruce yendo a Marte (y quedar para siempre en el espacio) con el capo de Elon Musk (el jefe) a bordo. Y así, ya da gusto.

INNOVAR

FERIA AGROPECUARIA

2025

MOVEMOS EL CAMPO

**18 AL 21 DE
MARZO**

Colonia Yguazú,
Alto Paraná

www.innovar.com.py

     @innovarferia

SPONSORS:



Campo



tigo business

AUSPICIANTES:



BUNGE

BIOTROP



DEKALPAR

Glymax

Lar PARAGUAY

FUELPAR
Energía Responsable

H. Petersen CAT

Shell Lubricants

MEDIA PARTNERS:



stornia
BUSINESS MEDIA



ENTREVISTA

La empresa Kove

Busca consolidarse en el mercado internacional

prensa@5dias.com.py

La empresa Kove lleva nueve años en el mercado. Si bien nació con el objetivo de digitalizar el mercado de negocios de emprendedores, evolucionó como fábrica desarrollando software a medida para grandes empresas del país e incluso con contratos a nivel internacional. Actualmente cuenta con 60 colaboradores.

El presidente de Kove, Amir Pérez, explicó que la empresa cerró un 2024 muy bueno con un crecimiento importante y mejorando la rentabilidad. Estos logros posicionan de manera sólida a la firma para afrontar los desafíos y oportunidades en el 2025.

"Tuvimos un excelente año, aumentando la facturación en un 60% y duplicando la rentabilidad, reflejando un crecimiento sostenido en nuestras operaciones. Experimentamos un incremento en nuestras ganancias, impulsado por la mayor adopción de nuestras soluciones tecnológicas y la expansión de nuestra cartera de clientes", dijo el presidente en una entrevista con 5 Días. En el 2025 la empresa buscará consolidar su presencia

EL DATO

LA EMPRESA KOVE APUNTA A LOS MERCADOS DE CHILE Y PERÚ A CORTO PLAZO.

en el mercado regional, especialmente en países como Chile y Perú. A largo plazo, la meta es tener una mayor expansión internacionalmente y seguir liderando la transformación digital en distintos sectores.

El mercado paraguayo está en plena transformación digital, y las empresas buscan cada vez más herramientas tecnológicas que optimicen su gestión y mejoren su competitividad. En este contexto, soluciones como Kove CarePLUS para medicina pre-paga y MyClinic para consultorios médicos tienen una gran aceptación, ya que digitalizan completamente la administración de estos sectores.

"En el ámbito de la facturación electrónica, la exigencia de la DNIT ha acelerado la adopción de herramientas como las que ofrecemos, integradas en nuestros ERP. Además, con el auge del e-commerce, muchas empresas están buscando platafor-

LA CIFRA

60

COLABORADORES TIENE ACTUALMENTE LA COMPAÑÍA

mas que les permitan operar tanto en el canal digital como en el físico, y nosotros brindamos soluciones adaptadas a estas necesidades", añadió el presidente de la empresa.

La empresa Kove brinda un conjunto completo de herramientas diseñadas para optimizar la gestión empresarial. Su enfoque principal es el desarrollo de ERP para empresas de todos los tamaños, complementado con soluciones de facturación electrónica, comercio electrónico y desarrollos a medida.

Además, su especialización en Oracle APEX permite a la compañía ofrecer tecnología de vanguardia que mejora la eficiencia y la escalabilidad de los sistemas de nuestros clientes. Oracle APEX es uno de sus servicios más destacados. Este proceso permite a las empresas actualizar sus sistemas, reduciendo costos operativos y optimizando su rendimiento con la tecnología LowCode de Oracle APEX.

EDUCACIÓN

Universidad Central del Paraguay

Workshop sobre management y tendencias actuales

prensa@5dias.com.py

EL DATO

ALUMNOS ANALIZARON LAS NUEVAS DINÁMICAS DE LIDERAZGO Y LAS ESTRATEGIAS PARA LA OPTIMIZACIÓN DEL TALENTO HUMANO

El mundo empresarial se encuentra en constante evolución y la gestión estratégica de los recursos humanos juega un papel clave en el éxito de las organizaciones. Con el objetivo de actualizar y capacitar a profesionales y estudiantes en las últimas tendencias del management, la Universidad Central del Paraguay organizó un workshop sobre las tendencias actuales, una jornada de aprendizaje e intercambio de conocimientos.

Este evento estuvo a cargo de Carlos Ramírez, especialista con un Master en Strategic Management of HR, compartió su experiencia sobre las nuevas dinámicas de liderazgo, la transformación digital en la gestión empresarial y las estrategias para la optimización del talento humano.

"Es una actividad presencial de la maestría de MBA de la Universidad Central. Nos juntamos con los alumnos para participar de un workshop que está enfocado en varios ejes y uno de ellos es un simu-

lador que se diseñó especialmente para que cada alumno pueda materializar toda la teoría a la práctica, tomando decisiones que van a impactar en los resultados y en la rentabilidad", explicó el docente en una entrevista con 5 Días.

Mencionó que todos los contenidos desarrollados tienen alta calidad técnica y metodológica que permite que los alumnos puedan seguir el proceso de aprendizaje. Además, en este tipo de actividades los trabajos son prácticos y una tarea final, que es una tesis, es con metodología y los alumnos deben cerrar el proceso para convertirse en magister.

En un mundo donde la adaptabilidad y la innovación son esenciales, este taller brinda herramientas prácticas para fortalecer la toma de decisiones y mejorar el desempeño organizacional. El workshop se realizó el miércoles 5 de febrero en el Business Center

del Paseo La Galería, Torre 2 - Piso 14.

Los asistentes tuvieron materiales básicos como laptop, cuaderno y bolígrafo para aprovechar al máximo la experiencia. Durante la jornada, se abordaron temas clave como el impacto de la tecnología en la gestión de equipos, las nuevas metodologías de trabajo y el liderazgo en tiempos de cambio.

Este evento representa una excelente oportunidad para que empresarios, directivos, estudiantes y profesionales en formación puedan actualizarse y debatir sobre las tendencias actuales que están redefiniendo el mundo del management.

La Universidad Central del Paraguay reafirma su compromiso con la educación de calidad, promoviendo espacios de capacitación con referentes de primer nivel en el ámbito corporativo.



Los contenidos desarrollados tienen alta calidad técnica para los alumnos

INFORME

Perspectivas optimistas para el inicio del año

BVA alcanzó un volumen negociado de US\$ 508 millones en enero

prensa@5dias.com.py

Al cierre de enero y principio de febrero del 2025, en comparación con el año pasado, la Bolsa de Valores de Asunción registra un crecimiento del 25,03% en lo que respecta al volumen de negociación, cercano a US\$ 634 millones, según el reporte mensual de la entidad. Específicamente en enero se registraron operaciones por un valor de US\$ 508 millones.

Considerando que el 2024 fue el año récord para la institución, desde la perspectiva de Fernando Gil, gerente de la Bolsa de Valores, mantiene una visión muy optimista para el desempeño de este nuevo periodo en el mercado bursátil.

"Nosotros creemos que esto se debe sobre todo al constante incremento en la participación de los diferentes actores. Estamos hablando de emisores, inversionistas y nuevas figuras como nuevas Casas de Bolsa, y se suma también la participación de diversas entidades financieras, lo que viene haciendo que podamos crecer obviamente año a año en lo que es volumen de negociación", comentó Gil.

Enfatizó en que la previsibilidad que se tiene en la actualidad en el sector económico, facilita a su vez la tarea a los diferentes agentes de establecer relaciones así como estructuras de financiamiento en el largo plazo, lo cual es una característica muy importante del mercado de capitales nacional.

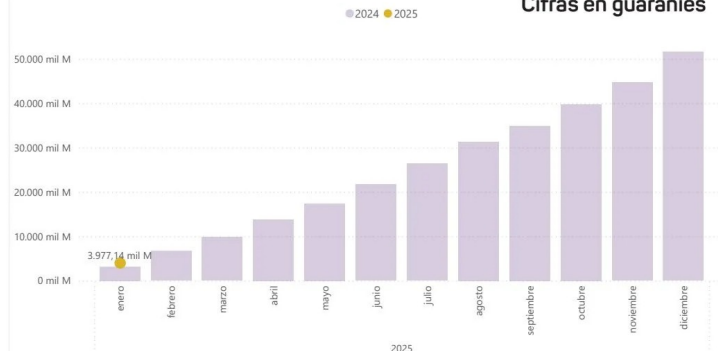
MERCADOS

Según las estadísticas comparativas del informe de la Bolsa de Valores, en el mercado de secundario se movió un volumen de US\$ 493 millones frente a los US\$ 14 millones que se negoció en el mercado primario.

En el primer caso, lo más representativo a nivel de volumen de negociación si-

Volumen Mensual vs Volumen Mensual Año Anterior

Cifras en guaraníes



guen siendo las operaciones de reporte de los bonos, es decir, de los títulos de renta fija. "Yo creo que este es un instrumento que sobre todo las entidades financieras y los grandes inversionistas institucionales han aprendido a sacarle provecho y nos demuestra básicamente que este tipo de actores está consiguiendo, tanto recurrir al financiamiento o rentabilizar su exceso de liquidez en el corto plazo, utilizando obviamente como garantía sus títulos bursátiles dentro de lo que es el mercado de dinero", explicó Gil.

Independientemente a este panorama, desde la Bolsa de Valores de Asunción observaron que durante el mes de enero una cantidad

de nuevas emisiones interesante, aunque en menor valor porque los volúmenes de colocaciones no fueron muy altos.

"Fue un mercado primario bastante activo para ser enero, que por lo general suele ser un mes donde no solemos tener mucho mercado primario o mucha cantidad por lo menos de emisiones de nuevas series de títulos. Esto nos deja también expectantes acerca de cómo se va a ir desarrollando este mercado en los próximos meses", mencionó el gerente.

PROYECCIONES

Con los nuevos jugadores que se sumaron de Casas de Bolsas, sigue siendo de-

safiante la labor de salir a conquistar o seducir tanto a emisores como a inversionistas. "El hecho de que se incorporen nuevos agentes dentro del mercado nos facilita también poder seguir apostando al proyecto de que necesariamente nosotros tenemos que como mercado seguir creciendo en cantidad de empresas emisoras y también en cantidad de inversionistas", señaló.

De acuerdo con el gerente y según el recuento que realizaron a fines del año pasado, hoy en día cuentan con cerca de 37.600 comitentes de inversionistas activos en el mercado. Es importante destacar que el 70% de este volumen lo consiguieron desde el año 2021 en adelante.

ESTUDIO DE IMPACTO AMBIENTAL

La firma **CORPORACION LEMURIA S.A.**, y su representante legal el señor Pablo Adriano Rodríguez Rodas, proponente; comunica a quienes pudiera interesar, que ha presentado al Ministerio del Ambiente y Desarrollo Sostenible (MADES), el Estudio de Impacto Ambiental Expediente con Mesa de Entrada SIAM N° 11435/2024 del proyecto **"CONSTRUCCION, MONTAJE Y OPERACIÓN POR TIEMPO DETERMINADO DE LA PLANTA DE TRATAMIENTO DE EFLUENTES CLOACALES CON RED DE EMISARIOS Y DISPOSICIÓN Y VERTIDO FINAL DEL HOSPITAL DE VILLA ELISA"**, a desarrollarse en la propiedad individualizada con Cta. Cte. Ctral. N° 27-0401-09, ubicada en el **Distrito de Villa Elisa, Departamento de Central**; elaborado por el Consultor Ambiental **MIGUEL ANGEL PAREDES FASSINO** con Registro CTCA N° 1-771, conforme a la Ley N° 294/93 de Evaluación de Impacto Ambiental y su Decreto Reglamentario N° 453/13 y su ampliación y modificación N° 954/13.

El Relatorio de Impacto Ambiental (RIMA) correspondiente a dicho estudio, estará a disposición del público por el plazo de diez (10) días hábiles en el Ministerio del Ambiente y Desarrollo Sostenible, en general en su página web www.mades.gov.py y en las oficinas administrativas de la Dirección General de Control de la Calidad Ambiental y de los Recursos Naturales a los efectos de su revisión o consulta.

Las observaciones, comentarios y objeciones sobre el Relatorio de dicho estudio o sobre el proyecto, incluyendo los fundamentos técnicos, científicos y jurídicos que lo sustenten, deberán presentarse por escrito al Ministerio del Ambiente y Desarrollo Sostenible, sito en la Avda. Madame Lynch N° 3.500, Asunción, en horario de oficina de 7:00 a 15:30 horas, de Lunes a Viernes, en el plazo de diez (10) días hábiles, a computarse a partir del día siguiente de la última publicación.

Asunción, 10 de febrero de 2025.-

Alta Rotación de Empleados ?

Sabías que, 9 de cada 10 empleados optan por una empresa que ofrece un plan médico corporativo familiar.

Y tu compañía, ¿Qué ofrece?

En Santa Clara contamos con planes que se adaptan a la necesidad de tu empresa y a la de tus colaboradores.

Santa Clara Business

Programa de cobertura médica empresarial con certificación de calidad ISO 9001.

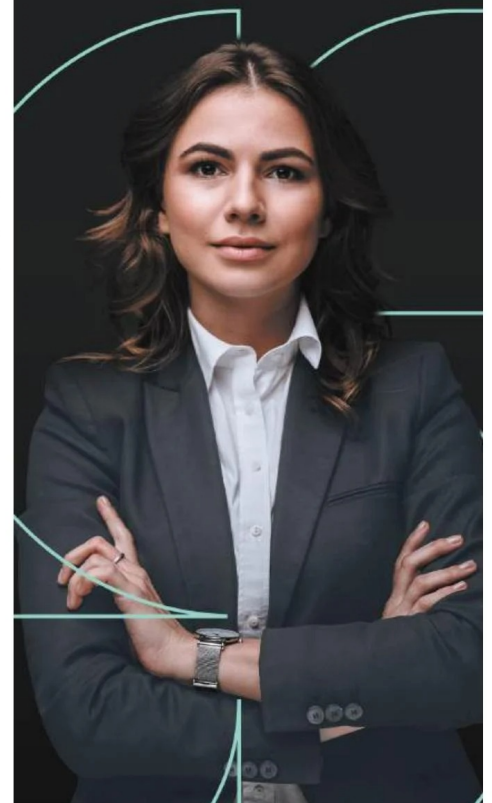


¡Conversemos!

ventascorporativas@santaclara.com.py

Juntos podemos diseñar el plan ideal que se ajuste a tu necesidad.

Santa Clara
medicina prepaga



RECONOCIMIENTO

Incalculable trabajo de dos perfiles brillantes del mundo empresarial

Diego del Alcázar y María Benjumea reciben medallas de honor de CEAPI

prensa@5dias.com.py

Tras la Asamblea Anual de Socios del Consejo Empresarial Alianza por Iberoamérica (CEAPI), Diego del Alcázar Silvela, fundador y presidente de IE University, y María Benjumea, presidenta Spain-Startup, han recibido sendas Medallas de Honor de CEAPI, de manos de su presidenta, Núria Vilanova.

Con este homenaje se reconoce el incalculable trabajo de dos perfiles brillantes del mundo empresarial que han reforzado la posición de Madrid como uno de los principales hubs mundiales de educación, emprendimiento e innovación. Estas insignias corresponden a un total de diez medallas que la organización está entregando a una decena de personalidades del mundo empresarial, político y cultural como conmemoración de sus diez años de actividad.

Las primeras medallas de CEAPI se otorgaron al presidente de la República Dominicana, Luis Abinader; al ministro de Industria, Comercio y Mipymes, Víctor (Ito) Bisonó; al presidente del Grupo Gilinski, Jaime Gilinski, y a su padre, Isaac Gilinski.

Durante la entrega de la Medalla de CEAPI, Diego del Alcázar Silvela ha agradecido el reconocimiento, "por provenir de personas que seguimos una misma trayectoria en nuestro in-



Juan Miguel Sucunza, Alejandro Aznar, Diego del Alcázar y Silvela, María Benjumea, Núria Vilanova y Manuel Bermejo.

tento de hacer cosas, de crear empresas y de favorecer la mejora social y el emprendimiento. Tanto la Presidenta de CEAPI como nosotros, y los empresarios que forman parte de CEAPI, constituimos una especie que lucha por aportar algo y ese empeño va a acompañarnos el resto de nuestra vida".

Por su parte, la también premiada María Benjumea ha recalcado que se siente "muy orgullosa de ser iberoamericana. Y cuando voy a los distintos países de nuestra gran región solo encuentro talento, innovación, empresarios y gente que realmente trabaja de la mano para crear, para construir y para hacer empresas. Esta medalla maravillosa la recibo en nombre de todo el equipo porque esa relación la hemos construido juntos, y vamos a seguir trabajando para posicionar cada vez más a Iberoamérica en el mundo. Somos una región extraordinaria que crea y consolida".

Núria Vilanova ha subrayado que "gracias a Diego del Alcázar, IE University se ha consolidado como una de las universidades más innovadoras del mundo en más de 180 países, y supone un valioso puente entre España y América Latina. Los estudiantes atraen también a sus familias e invierten en nuestro país. Al mismo tiempo, su experiencia educativa les acompañará toda la vida. Por su parte, María Benjumea, con su espíritu innovador y como fundadora y presidenta de South Summit ha articulado el ecosistema emprendedor hasta crear una comunidad global con todos los actores implicados en el mundo de la innovación y el emprendimiento y una importante red de eventos en Iberoamérica y Asia".

LOS PREMIADOS

Diego del Alcázar y Silvela es un empresario español nacido en Ávila hace 74 años. Formado en Dere-

cho, Ciencias Políticas y Dirección de Empresas en Madrid y París, fundó en 1974 el Instituto de Empresa (IE), una de las principales escuelas de negocios del mundo, y más tarde IE University.

Como empresario ha impulsado además empresas en distintos sectores y ha ocupado posiciones de máximo nivel como la Presidencia del Grupo Vocento. Apasionado del arte, ha sido Vicepresidente de la Fundación de Apoyo a la Historia del Arte Hispánico y es patrono de distintas instituciones culturales.

María Benjumea es una destacada empresaria y referente en el mundo del emprendimiento. Licenciada en Geografía e Historia, inició su carrera con Taller del Arte. Fundó Círculo de Progreso en 1981 y Infoempleo en 1995, consolidándose como líder en empleo online. En 2012 puso en marcha

South Summit, que a día de hoy es referente del emprendimiento e innovación global.

Su principal evento se celebra en Madrid y es cita obligada para todo el ecosistema internacional, mientras que South Summit Brasil se ha convertido en el referente en Latinoamérica. Desde septiembre está presente en Asia. Benjumea ha impulsado programas para el empoderamiento femenino y ha sido galardonada con la Medalla de Oro al Mérito en el Trabajo.

NUEVOS MIEMBROS

Durante la Asamblea de Socios también se ha acordado la incorporación de los exitosos empresarios Esteban Morabito, presidente y propietario de MAAHSA, y Marilyn Cochamanidis, vicepresidenta corporativa del Grupo Kuljis Cochamanidis, como nuevos integrantes de la Junta Directiva de la asociación.

Estos nombramientos refuerzan el compromiso de CEAPI con la inclusión de líderes empresariales de toda Iberoamérica, fortaleciendo los vínculos con el sector empresarial de Paraguay, Bolivia y la región en su conjunto.

Entre los grandes hitos alcanzados en 2024, Núria Vilanova ha destacado la participación de 2.900 participantes en los 68 encuentros organizados por la asociación este año, confirmando que Iberoamérica existe por decisión y empuje de sus empresarios.

Además, ha señalado la importancia de que las actividades de CEAPI hayan seguido extendiéndose por todos los países de Iberoamérica: "Este año hemos trabajado desde 14 países. Y, en el marco de su investidura, nos hemos reunido con los presidentes de Guatemala, República Dominicana, México, y Paraguay", indicó.

EL DATO

LA ASOCIACIÓN HA CONSOLIDADO TAMBIÉN SU POSICIÓN COMO THINK TANK EN EL MUNDO.

LA CIFRA

320

PRESIDENTES LAS EMPRESAS LÍDERES FORMAN EL CEAPI.

COMPORTAMIENTO DE MONEDAS - FUENTE: BCP



HORA	ACUMULADO		POR CORTE HORARIO	
	COMPRA	VENTA	COMPRA	VENTA
(*)Prom. 07/02	7.884,05	7.889,67	7.880,00	7.888,02
08:30	7.884,05	7.889,67	7.880,00	7.888,02
09:00	7.877,18	7.889,67	7.877,18	7.888,02
09:30	7.878,14	7.880,52	7.878,49	7.880,52
10:00	7.878,90	7.878,68	7.879,68	7.877,68
10:30	7.879,28	7.882,52	7.879,75	7.883,61
11:00	7.879,89	7.884,30	7.880,80	7.890,10
11:30	7.882,79	7.885,28	7.889,54	7.892,46
12:00	7.882,81	7.884,63	7.883,07	7.881,75
12:30	7.880,52	7.884,89	7.871,25	7.890,56
13:00	7.879,38	7.884,99	7.860,59	7.905,27
Cierre 07/02	7.879,38	7.884,99		

OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

ACCIONES

EMISOR	CALIFICACIÓN DE RIESGO	TIPO DE ACCIONES
	A+ PY	ORDINARIAS B

OTRAS MONEDAS

Peso Argentino

C: 5 - V: 6,6

Real

C: 1.300 - V: 1.380

Euro

C: 8.350- V: 8.700

Peso Chileno

C: 5 - V: 10

Peso Uruguayo

C: 150 - V:250

Libra Esterlina

C: 9.000 - V: 10.500

TECNOLÓGICAS,
SUS GANANCIAS

20.100

- Cifras en millones de US\$

18.368

7.788

BONOS EN GUARANÍES							
EMISOR	CALIFICACIÓN	CORTES	ISIN	TASA NOMINAL ANUAL	VENCIMIENTO		CUPÓN
					FECHA	DÍAS	
	AAA PY	6	PYCON02F7784	7,50%	11/06/2031	2.319	SEMESTRAL
		4.334	PYCON01F7777	7,10%	16/06/2029	1.594	SEMESTRAL
	AAA PY	1.000	PYTAU13F9322	7,30%	20/12/2027	1.050	TRIMESTRAL
	AAA PY	28	PYTELO5F9246	7,70%	30/12/2027	1.060	TRIMESTRAL
	AA- PY	2.515	PYFAM06F5200	7,30%	19/05/2026	469	TRIMESTRAL
		245	PYFAM09F6122	7,40%	14/08/2025	192	TRIMESTRAL
	APY	50	PYICA03F2738	8,85%	17/12/2030	2.142	TRIMESTRAL

CERTIFICADOS DE DEPÓSITO DE AHORRO EN GUARANÍES							
EMISOR	CALIFICACIÓN	CORTES	VALOR NOMINAL	TASA NOMINAL ANUAL	VENCIMIENTO		CUPÓN
					FECHA	DÍAS	
	AAA PY	2	250.000.000	7,55%	16/05/2028	1.193	MENSUAL
	AA+ PY	1	1.000.000.000	7,40%	06/04/2026	422	SEMESTRAL
	AA+ PY	4	200.000.000	7,40%	24/01/2028	1.082	ANUAL
	AA PY	2	1.000.000.000	7,25%	07/10/2025	241	TRIMESTRAL
	A+ PY	1	230.000.000	7,85%	26/10/2026	626	MENSUAL
	A PY	2	1.000.000.000	7,65%	24/03/2026	409	TRIMESTRAL
	A- PY	14	100.000.000	8,35%	27/05/2026	473	TRIMESTRAL
		7	150.000.000	8,35%	06/11/2026	636	TRIMESTRAL
	BBB+ PY	3	100.000.000	8,55%	24/05/2027	835	MENSUAL
		9	100.000.000	8,40%	04/02/2026	361	MENSUAL

	CREDITOS	DEPOSITOS	ACTIVOS	CALIF.
Sudameris Bank S.A.E.C.A.	4.019	3.159	5.078	AA+py
Banco Continental S.A.E.C.A.	3.949	3.379	5.464	AAApy
Banco Itaú Paraguay S.A.	2.955	3.166	4.562	AAApy
Banco GNB Paraguay S.A.E.C.A.	2.254	2.406	3.077	AA+py
Banco Nacional de Fomento	2.131	2.200	2.998	AA+py
Banco Atlas S.A.	1.126	1.062	1.506	AApy
Banco BASA S.A.	1.050	892	1.419	AA-py
Banco Familiar S.A.E.C.A.	983	895	1.276	AApy
Ueno Bank S.A.	928	1.307	1.781	A+py
Bancop S.A.	598	572	805	AA-py
Banco Río S.A.E.C.A.	596	507	866	A+py
Zeta Banco S.A.E.C.A. (I)	437	336	610	Apy
Interfisa Banco S.A.E.C.A.	328	494	596	Apy
Solar Banco S.A.E	265	292	369	Apy
Banco Do Brasil S.A.	99	116	147	AA+py
Citibank N.A.	70	256	313	AAApy
Banco de la Nación Argentina	39	50	59	A-py

Fuente: BCP. Tipo de cambio: 7.850. Monto en millones de dólares.
Datos al cierre de Diciembre 2024.

SISTEMA ELECTRÓNICO - RENTA FIJA

% del total	Volumen en G.
97,83%	9.196 mil millones



MOËT & CHANDON
VUELVE EL
CHAMPAGNE
OFICIAL DE LA
FÓRMULA 1

Moët & Chandon regresa al podio como Champagne Oficial de la Fórmula 1, reafirmando su legado en el automovilismo a través de una innovadora asociación entre el campeonato mundial y LVMH. Moët & Chandon lleva mucho tiempo siendo parte de las celebraciones del automovilismo.



FIGURA

Se une a Beckham, Cristiano Ronaldo y Lewis Hamilton

Mbappé se convertirá en la nueva estrella deportiva del museo de cera de Londres

EFE

El delantero del Real Madrid Kylian Mbappé tendrá su propia figura de cera en el museo Madame Tussauds de Londres, donde se unirá a un equipo de deportistas que incluye a David Beckham, Cristiano Ronaldo, Mary Earps, Lewis Hamilton o Mo Salah.

El francés de 26 años colaboró con entusiasmo en la elaboración de su estatua, que se presentará al público coincidiendo con las vacaciones de Semana Santa, en abril, según el museo en un comunicado.



Como oferta inicial, tendrán la entrada gratuita los menores de 16 años

que acudan al Madame Tussauds con una camiseta oficial de Mbappé, sea

de la selección francesa, el PSG, el Real Madrid o el Mónaco.

En su nota, el museo señaló que el jugador se prestó "pacientemente" a que le midieran de pies a cabeza, así como a otras pruebas -como igualar el color de su piel o sus dientes-, durante los varios meses que duró el proceso de creación de la obra.

EMOCIONADO

Aunque es una novedad en Londres, ésta es la segunda figura de Mbappé en el grupo de museos Madame Tussauds, pues la primera se presentó en

Berlín en mayo de 2024.

"Estoy muy emocionado por ver la figura terminada que se unirá a la alineación de Londres", declaró el deportista en el comunicado.

"Me quedé impresionado con la figura del Madame Tussauds de Berlín, se parece tanto a mí que es casi inquietante, ¡y ahora habrá otra!", afirmó.

"El amor del Reino Unido por el fútbol es increíble, tiene unos aficionados verdaderamente apasionados, por lo que tener mi figura en Londres junto a las leyendas es increíble y

un gran honor", agregó.

El director del museo, Steve Blackburn, constató que Kylian Mbappé es uno de los nombres más importantes del fútbol internacional masculino, al liderar dos grandes equipos, la selección de Francia y el club madrileño.

Blackburn mencionó que trabajar con Mbappé durante el desarrollo de la figura fue increíble, pues fue "muy paciente cuando le pedíamos que se quedara quieto y sentado, cuando está tan acostumbrado a ser activo y correr por el campo".



PLANET OUTLET

enamorados

ESPECIAL



08 al 16 de Febrero

HACEMOS ENVÍOS A TODO EL PAÍS A PARTIR DE U\$ 50.